



**گروه مهیا**  
 دبازی، بیوهتی، الکتروموتور  
 تولید کولرهای سلولزی  
 ۲۵۰۰ تا ۳۵۰۰  
 info@mahyagroup.com www.mahyagroup.com

**از کارمند تدارکات  
 تا خرید سنگر کار**



مدیرعامل شرکت گرم آوران:  
**بزرگترین معضل  
 تمامی صنایع کمبود  
 نیروی انسانی است**



**مدیرانی موفق و مبتکر از جنس تلاش و اراده**





**گروه مهیا**  
 حرارتی، برودتی، الکتروموتور

## کولرهای صنعتی سلولزی

کولرهای صنعتی صرفاً در مدل سلولزی قابل ارائه می‌باشد. این محصولات با بالاترین سطح کیفی به بازار مصرف ارائه می‌شود. این محصول جهت مراکز تجاری، صنعتی، فروشگاه‌ها، محیط‌های اداری و آموزشی قابل استفاده می‌باشد.

Model	MCC 250	MCC 180	MCC 140	MCC 110	مدل دستگاه
Cooling System	تبخیری Evaporative	تبخیری Evaporative	تبخیری Evaporative	تبخیری Evaporative	سیستم سرمایش
Electrical	3ph-380V-10A	3ph-380V-8.5A	3ph-380V-3A 1ph-220V-6.4A	3ph-380V-3A 1ph-220V-6.4A	مشخصات الکتریکی
(CFM) Air Flow (m <sup>3</sup> /h)	14700 25000	10600 18000	8250 14000	6500 11000	هوادهی
Dimensions (cm)	177*177*188	150*150*168	129*129*145	106*106*121	ابعاد (سانتی‌متر)
Motor Power	7.5	5.5	2	2	توان موتور (اسب بخار)
Weight + Water (kg)	400+320	265+130	170+90	135+70	جرم محصول + آب (کیلوگرم)

## ویژگی‌های محصول:

- فیلتر اولیه هوا در پدیده گرد و غبار (درمدلهای سلولزی)
- راندمان بالای محصول به دلیل استفاده از الکتروموتور های راندمان بالا
- کاهش لرزه، ارتعاش و صدای کولر در محل اتصال حلزون به بدنه اصلی به واسطه استفاده از لاستیک های لرزه گیر مناسب
- استحکام بالای بدنه به دلیل استفاده از ورقهای ضخیم تر در مقایسه با سایر محصولات مشابه موجود در بازار
- استفاده از رنگ پودری مقاوم برای استفاده در شرایط جوی ایران
- امکان تبدیل محصول از سلولزی به پو.شالی و بالعکس فقط با تبدیل درب کولر (در مدل‌های خانگی)
- بازده سرمایشی تقریباً ثابت در مدت زمان استفاده از کولر، در دوره های متفاوت کاری (در مدل‌های سلولزی)
- حذف حمل قطرات آب در مسیر جریان هوا carry-over و به تبع آن، عدم انتقال باکتری های مضر تنفسی و تامین هوای سالم تر (در مدل‌های سلولزی)
- کاهش مصرف انرژی و افزایش بازده سرمایش به واسطه افت فشار پائین پدهای سلولزی





**گروه مهیا**  
حرارتی، برودتی، الکتروموتور

## کولرهای خانگی (سلولزی - پوشالی)

تبدیل مدل‌های سلولزی به پوشالی و بالعکس وجود داشته و مصرف کننده در صورت تمایل می‌تواند فقط با تعویض درپها اقدام به تبدیل کولر نماید. (درپها توسط شرکت و از طریق نمایندگی های سراسر کشور قابل ارائه است.

کولرهای آبی سلولزی سری MCC و کولرهای پوشالی سری MC در سایزها و ظرفیتهای مخلف از ۳۵۰۰ تا ۷۵۰۰ ارائه می‌گردد. به واسطه طراحی خاص محصول امکان

Model	MCC 70	MCC 60*	MCC 60/55	MCC 35/40	مدل دستگاه
Cooling System	تبخیری Evaporative	تبخیری Evaporative	تبخیری Evaporative	تبخیری Evaporative	سیستم سرمایش
Electrical	1ph-220V-4.9A	1ph-220V-4.9A	1ph-220V-3.43A	1ph-220V-2.91A	مشخصات الکتریکی
(CFM) Air Flow (m <sup>3</sup> /h)	8200 4823	8200 4823	6460 3800	4450 2600	هوادهی
Dimensions (cm)	90*90*111	90*90*99	90*90*99	75*75*80	ابعاد (سانتیمتر)
Motor Power	3/4	3/4	1/2	1/3	توان موتور (اسب بخار)
Weight + Water (kg)	86+50	74+50	74+50	54+35	جرم محصول + آب (کیلوگرم)

## ویژگی‌های محصول:

- فیلتر اولیه هوا در پدیده گرد و غبار (درمدلهای سلولزی)
- راندمان بالای محصول به دلیل استفاده از الکتروموتور های راندمان بالا
- کاهش لرزه، ارتعاش و صدای کولر در محل اتصال حلزون به بدنه اصلی به واسطه استفاده از لاستیک های لرزه گیر مناسب
- استحکام بالای بدنه به دلیل استفاده از ورقهای ضخیم‌تر در مقایسه با سایر محصولات مشابه موجود در بازار
- استفاده از رنگ پودری مقاوم برای استفاده در شرایط جوی ایران

- امکان تبدیل محصول از سلولزی به پوشالی و بالعکس فقط با تبدیل درب کولر (در مدل‌های خانگی)
- بازده سرمایشی تقریباً ثابت در مدت زمان استفاده از کولر، در دوره های متفاوت کاری (در مدل‌های سلولزی)
- حذف حمل قطرات آب در مسیر جریان هوا carry-over و به تبع آن، عدم انتقال باکتری های مضر تنفسی و تامین هوای سالم تر (در مدل‌های سلولزی)
- کاهش مصرف انرژی و افزایش بازده سرمایش به واسطه افت فشار پائین پدهای سلولزی



● صاحب امتیاز و مدیر مسئول: داود منافی

● سر دبیر: فروغ جمشیدی

● شورای سیاستگذاری: داود منافی، داود پارسا پور، مهدی میرزاگل، فروغ جمشیدی، فاطمه کریمی

● روابط عمومی و تبلیغات: پیمان رضائی

● تلفن: ۰۳۹۱۳۹۸۲۷۳

● با تشکر ویژه از: سعید لطفی، نگار شهر بلوکی، زهره رمزی، فاطمه جعفری، سیده زهرا اسماعیلی، مهسان نصیری، محمدرضا

قربانی، سهیل ساجدی قاسمی، مهدی غنی نژاد، مجید جان بزرگی

● چاپ: رویان

● آدرس نشریه: تهران - خیابان دکتر فاطمی - روبروی وزارت کشور - خیابان چهارم - خیابان سعید - پلاک ۹ طبقه همکف

● تلفن: ۸۸۸۹۸۹۸۸ فاکس: ۸۸۹۹۵۸۷۴ صندوق پستی: ۵۶۶-۱۵۸۵۵

● ایمیل نشریه: magazin@mahyagroup.com

## مشاور حقوقی قابل توجه مخاطبین گرامی

ماهانمه مهیا در راستای اهداف فرهنگی در هر شماره خود بخشی را با عنوان ( مشاور حقوقی ) جهت ارتقای دانش حقوقی و حل موضوعات و مشکلات حقوقی اشخاص حقیقی و حقوقی راه اندازی نموده. اشخاص می توانند پرسش ها و مشکلات حقوقی خود را به ایمیل نشریه ارسال تا مشاور حقوقی شما را یاری نمایند.

### با سپاس مدیر مسئول



مهدی ناصری - وکیل پایه یک دادگستری

## آشنایی با انواع سند

**سند ملکی مشاع:** یک ملک چند مالک دارد و بین چند شریک تقسیم شده است.

**سند ملکی شش دانگ:** یک ملک به یک شخص تعلق دارد.

**سند ملکی تک برگ:** نوع جدید و امروزی سند است که از سوی مراجع رسمی تهیه و تایید شده است. اصالت و خوانا بودن از مزایای این سند است.

**سند ملکی تفکیکی:** یک ملک بین چند نفر تقسیم شده است و قسمت های تقسیم شده هر کدام در قالب یک سند از هم تفکیک شده است.

**سند ملکی عرصه و اعیان:** منازل مسکونی که از نوع آپارتمان هستند عرصه و اعیان دارند. سند عرصه مربوط به زمینی است که آپارتمان در آن بنا شده است و سند اعیان مربوط به سند واحدهایی است که روی آن زمین ساخته شده است.

**سند ملکی بنچاق:** در قدیم به قراردادهایی که مردم بین خودشان می نوشتند و برای تایید و مهر و امضا نزد علما و چهره های سرشناس می بردند، بنچاق گفته می شد.

**سند ملکی منگوله دار:** سندهایی که با یک نخ و یک تکه سرب توسط اداره ثبت اسناد پلمپ شده اند. مالکیت در اینگونه سندها قطعی است.

**سند ملکی و کالتی:** سندی که به نام شخص یا اشخاص دیگری به عنوان وکیل تنظیم شده است. در این گونه سندها، وکالت رسمی و محضری ثبت شده نیاز است.

**سند ملکی رهنی:** سندی که در قبال وام برای مدتی که قرار است وام پرداخت شود در رهن بانک قرار می گیرد. این موضوع در خود سند هم ذکر می شود و سپس به خریدار تحویل داده می شود

## کلام ماه

به بهانه عدم رای اعتماد مجلس به وزیر صمت به جای پاک کردن صورت مسئله، مسئله را حل کنید !!!



چندی پیش مجلس محترم شورای اسلامی به اتفاق آرا به آقای فاطمی امین رای عدم اعتماد داد و این عدم رای جای چند سؤال دارد که در زیر به آن می پردازیم:

۱- از اینکه پیگیری عملکرد دولت و وزرای تحت پوشش بعهد مجلس است هیچ جای شکی نیست و اگر وزیر و یا مسولی از مجلس رای اعتماد بگیرد به منزله آن نیست که در دوران خدمتش به عنوان وزیر کسی و یا ارگانی عملکرد

وی را رصد نکند و این نشانه پویایی و روشنگری مجلس شورای اسلامی است.

۲- مشکلات عدیده کشور در دوران سخت تحریم های ظالمانه دشمنان بر هیچکس پوشیده نیست و این مشکلات فقط در حوزه خودرو نیست و کلیه ارکان اقتصادی، هنری، اجتماعی و ..... درگیر این مشکلات هستند

۳- باید اذعان داشت که بازار نا بسامان خودرو را میشود با مدیریتی صحیح اداره کرد ولی نه به تنهایی بلکه با کنترل قیمت ارز و طلا و ...

۴- زمانی که قیمت ارز به یکباره در ظرف مدت یکسال چندین درصد بالا میرود قاعدتا تأثیر آن بر همه اقلام از جمله مواد غذایی - لوازم خانگی - پوشاک - مسکن - خودرو و ..... اثر گذار خواهد بود

پس در مرحله اول باید قیمت ارز و طلا را ثابت نگه داریم و اگر قیمت خودرو بدون ضابطه گران شد آن وقت مسئول مربوطه از جمله وزیر را استیضاح کرد.

۵- وضعیت نا بسامان خودرو نه در این دولت که میراث دولتهای قبل است و نمیشود با عزل یک وزیر خودمان را دلخوش به این کنیم که داریم با این بازار نا بسامان مبارزه میکنیم!!!! و مبارزه جدی زمانی است که در همه زمینه ها این مبارزه انجام شود.

۶- آیا با عزل وزیر قیمت خودرو پایین خواهد آمد؟ آیا تنها وزیر و یا معاونین وزیر بودند که باعث این نا بسامانی بودند؟ اگر چنین است فقط باید عزلشان کرد یا اینکه بعد از عزل نباید دیگر شغل و یا سمتی در دولت داشته باشند و حتی برای جرمی که مرتکب شده اند ( ایجاد تشویش اذهان عمومی و نابسامانی بازار ) به مراجع قضایی معرفی کرد؟

در پایان از همه کارشناسان و متخصصین اقتصادی دعوت به عمل میاید که با اظهار نظرهای خود در این پیشوی که قصد آرام نگه داشتن بازار است ما را یاری فرمایند.

مدیر مسئول

## بیوگرافی مهندس داود پارسا پور مدیر عامل و بنیان گذار شرکت مهیا



من ، داود پارسا پور متولد ۱۷ آذرماه روز از خرداد ۱۳۵۵ در محله میدان خراسان تهران هستم.

خانواده من ، مانند بسیاری از خانواده های ایرانی که در دهه های ۴۰ و ۵۰ از شهرستانها و روستاهای محروم ، به شهرهای بزرگ مهاجرت نمودند ، به تهران مهاجرت کردند و در این میان من شاید اولین شانس زندگیم را حداقل ۲۰ سال قبل از تولدم ، تجربه کردم.

پدر بزرگم ، بواسطه شرایط خاصی که داشت ، از معدود افراد تحصیل کرده ای بود که در اطراف سمنان زندگی می کرد و به واسطه علاقه به تحصیلات فرزندان ، تهران را به عنوان مقصد مهاجرتش انتخاب نمود. خانواده پدری ام مذهبی و دارای ریشه های فرهنگی ، آیینی و دینی بودند. پدرم ، بعنوان یک مهاجر به تهران مانند همه افراد مهاجر در آن دوره سعی کرده بود تا همراه تحصیل کار کند و به قول معروف باری از هزینه های زندگی خانواده خود بردارد ، همانند برادر بزرگترش.

و بالاخره توانسته بود در نهایت با استخدام در وزارت بهداشتی به شرایط پایداری از نظر درآمدی برسد و در این زمان ، ازدواج کرده بود.

در دوان کودکی از محله خراسان به شرق تهران و منطقه نظام آباد نقل مکان نمودیم و من تقریباً تمام دوران کودکی ، خردسالی ، نوجوانی و بخشی از جوانیم در این محله سپری شد.

محله ای که به جز تعداد معدودی از همکلاسی های دوره ابتدایی و راهنماییم ، اکثراً به اصطلاح عاقبت خیلی روشنی نداشتند.

دوره ابتدایی را در دبستان "خطر" که بعداً نام آن به سلمان فارسی تبدیل شد تا کلاس سوم طی کردم و بعد از آن به واسطه تغییر آدرس منزل به دبستان "دانش" رفتم ، کلاس چهارم و پنجم ابتدایی را در آن دبستان به پایان بردم و به واسطه سطح نمراتم در امتحانات نهایی مستقیماً توسط مدیر دبستان "دانش" و با همراهی خود ایشان در مدرسه احمدیه جهت طی دوره راهنمایی ثبت نام شدم.

بواسطه شخصیت خاص مدیریت آن مدرسه "طاهر محمد زاده" و ارتباط نزدیک این واحد آموزشی با حاج آقای مقدسی پیش نماز مسجد خاتم الاوصیا عملاً فضای آن با مدارس مشابه متفاوت و خشنود بود، این دوره عملاً مصادف شده بود با جنگ موشکها و عدم حضور پدر در کنار خانواده ، چون به واسطه نوع شغل داوطلبانه به خط مقدم اعزام شده بود، در این دوره عملاً مدارس تهران تعطیل و ما به سمنان ، نزد خانواده مادری رفتیم.

پس از یکسال مجدداً به تهران برگشتیم و در همان سال در امتحانات نهایی حایز نمرات نسبتاً خوبی شدم. این موضوع باعث شد تا در اولین مدرسه نمونه دولتی کشور در سال ۱۳۶۹ پذیرفته شوم.

ورود به دبیرستان نمونه دولتی اگر چه از یک بعد موفقیتی بزرگ بود ، اما ورود من به آن عملاً ورود به حیظه چالش برانگیزی بود که شاید میتوانست باعث ترک تحصیل من شود!

من و تعداد بسیار معدود دیگری که شاید کمتر از ۱۰ درصد جمعیت آن دبیرستان بودیم ، فاصله طبقاتی بسیار فاحشی با سایر دوستان جدیدمان داشتیم.

جالب آنکه امروز که به این موضوع مجدداً نگاه میکنم ، کمتر از ۵٪ از

آن تیم در داخل کشور مانده اند!

به هر شکل ۴ سال دوره دبیرستان به سرعت سپری شد ، این چهار سال با تمام مصائبش به لطف حمایت خانواده و تشویقهایشان گذشت و من موفق شدم پس از اخذ دیپلم مستقیماً وارد دانشگاه شوم.

من به لطف حضور عموی کوچکم و دبیر ریاضیات جدید دبیرستان با چند رشته دانشگاهی آشنا شدم.

به صورت عجیبی به رشته مهندسی صنایع علاقمند شده بودم و تقریباً تنها انتخابم در کنکور سال ۷۳ همین رشته بود. هر چند نیم نگاهی هم به رشته های معماری ، مهندسی پزشکی و طراحی صنعتی نیز داشتم.

در نهایت در سال ۱۳۷۳ وارد دانشگاه شدم و در رشته مهندسی صنایع تحصیلاتم را شروع کردم. از ابتدا بنا داشتم به رغم مخالفت پدرم ، همزمان با تحصیل وارد بازار کار شوم. لذا دقیقاً قبل از ورود به اولین جلسه کلاس دانشگاه در آموزش و پرورش مشغول به کار شدم.

به طور سنتی چون در کل خانواده ام اصولاً همه به شغل های دولتی و شبه دولتی مشغول بودند بنده هم هیچ حسی نسبت به مشاغل آزاد نداشتیم. دوره دانشگاه فرصت مناسبی بود تا بتوانم بر خلاف دوره مدرسه تجربیات متفاوتی را در حوزه کار داشته باشم. کم کم احساس کردم ، آموزش و پرورش بعنوان یک سیستم لخت و سنگین آن چیزی نبود که من را ارضا کند.

در این دوره هر چند با ترس و لرز و ریسک بالا شروع به کار آزاد در حوزه سخت افزار و قطعات نمودم. با توجه به سرمایه بسیار اندکم هر چند به سختی اما توانستم در پایان دوره تحصیلات دانشگاهی دوره لیسانس علاوه بر پرداخت عمده هزینه های تحصیل ، یک واحد مسکونی کوچک نیز تهیه کنم.

به یمن بخت بلندم ، خدمت سربازی من مقارن شد با دوره خرید خدمت ، که آن را هم به کمک شرکتی که در آن مشغول به کار بودم به سلامت از سر گذراندم.

پس از دوره تحصیل در چند واحد صنعتی کار کردم که به دلیل عدم



دوستانی در خارج از شرکت به ایده اصلی رسیدم. هر چند ابتدا این ایده را با خود شرکت انرژی مطرح کردم، که ما هم در آن سهم باشیم، اما بنا به دلایل متعدد این ایده از طرف شرکت رد شد و عملاً آن بخشی از ایجاد کسب و کار که مربوط به سرمایه گذاری میشد برایم نمود پیدا کرد.

حالا مطمئن بودم برای بنیان یک کسب و کار نیاز به تجمیع تخصصها و سرمایه دارم. این همان فلسفه تعاونی ها بود که من، نمیدانستم و در هیچ کجا به آن اشاره نشده بود.

در سال ۸۸ تصمیم گرفتم برای شروع کارم از شرکت جدا شوم. با کسب اجازه و رخصت از بنیانگذار انرژی پس از یک فراز و نشیب کوتاه مقدمات جدایی من فراهم شد. حالا یک توافق و یک تعهد اخلاقی با مهمترین عضو هیئت مدیره کافی بود که من یکسال هیچ عملیات اجرایی انجام ندهم، تا اصطلاحاً اطلاعات داخلی شرکت خواسته یا ناخواسته مورد سو استفاده قرار نگیرد.

این یکسال فرصت مناسبی برای مطالعه بیشتر بر موضوع مورد علاقه ام، تیم سازی و در کنار آن آشنایی و همکاری من با بزرگترین مجموعه الکتروموتور سازی منطقه یعنی الکتروژن شد. این آشنایی و همکاری قریب ۱۰ سال طول کشید و من بازم بیشتر آموختم.

در سال ۱۳۹۱ بالاخره با همکاران قدیمی انرژی، استارت آغاز شرکت را به شکل تعاونی زدیم. با این امید که تجمیع سرمایه ها، تجربیات و دانش فنی، ما را در رسیدن به هدف کمک کند. همچنین استفاده از مزایای تعاونی ها در جذب مشارکتها و تسهیلات ما را تقویت نماید.

متأسفانه عدم اطلاع دقیق از قوانین، نارسایی اعضا و تصورات موهوم از شرکت، همچنین عدم تطابق کامل هدف گذاری های اعضا و توان ریسک پذیری، نتوانست سرعت رشد شرکت را مستدام نماید. لذا پس از یک دوره رشد کوتاه، شرکت عملاً تک محوره شد.

این روند تا سال ۱۳۹۹ ادامه داشت تا اینکه تصمیم گرفتم با یک تغییر اساسی، جریان حرکت شرکت را تغییر دهم. در این دوره با بهره گیری و مشاوره از کارشناسان متخصص در امر تعاونی ها اولاً در کالبد اصلی شرکت و اعضا تغییرات بنیادی را انجام دادم.

علاقه ام سریع جابجا شدم.

با یک اتفاق ساده به استخدام شرکت انرژی درآمدم، این اتفاق ۱۴ سال، من را به کیلومتر ۷ جاده قدیم قم، بعد از بهشت زهرا برد. در انرژی زندگی کاری من شکل گرفت. با صنعت آشنا شدم، مدیریت را تجربه کردم، مهارت های رفتاری و سازمانی را آموختم و سعی کردم رفتارهای موفق مدیران عالی آنرا تقلید کنم سید رضا خلیلی اولین نفر از لیست من بود، سپس عبدالله مهدیان و در نهایت محمود مشکوری.

دانشگاه انرژی برایم از دوره لیسانس موثر تر بود، من خیلی زود ازدواج کردم و باز هم شانس با من یار بود که همسرم با من پا به پا آمد. به اصرار او وارد دوره کارشناسی ارشد شدم و به لطف عبدالله مهدیان، مالک و مدیر عامل شرکت انرژی بورسیه شدم، همزمان در طول دوره کاری ام بیش از ۹۰۰ ساعت دوره های ضمن خدمت ملی و بین المللی را با سرمایه گذاری شرکت انرژی طی کردم. در طول عمر کاریم به هیچ کس به اندازه مرحوم عبدالله مهدیان مدیون نیستم.

زندگی مستقل کاری و تجاری من در یک روز زیبای سال ۸۲ رقم خورد، در جلسه ای کاری، کنار بنیانگذار انرژی دوستانه نشستیم و با اصول تفکر تجاری او و بینشش به بازار آشنا شدم.

من حالا میخواستم بنیاد یک سازمان صنعتی را خودم پایه ریزی کنم. هر چند تا آن روز جسته و گریخته کار تجاری انجام داده بودم، اما اینبار عزمم برای یک شرکت تولیدی جزم شده بود.

در روزگاری که اینترنت هنوز در جایگاه اثر گذار فعلی نبود و ایمیل هنوز چندان فراگیر نشده بود، من تلاش را آغاز کردم و خیلی زود به این نتیجه رسیدم که برای کار بزرگ نیاز به فکر بزرگ و سرمایه مناسب دارم.

در آن زمان تلاش کردم تا با مطالعه و بررسی شرکتهای داخلی و خارجی چگونگی ایجاد و توسعه آنها را بررسی کنم، عمده آنها از جمله خود انرژی، از یک ایده شروع شده بود و پس از آن گامهای بعدی شکل گرفته بود.

من در سال ۸۷ و بعد از چندین جلسه با همکاران قدیمی در شرکت و





توانستیم به آرزوهایم جامه عمل بپوشانم امیدوارم تا دیگران هم با بهره گیری از آن و با استفاده از منابع داخلی بتوانند فعالیتهای مولدی را پیگیری نمایند. من حالا یکی از همان معدود دانش آموزان دبیرستان ملاصدرای تهران هستم که در ایران تحصیل کردم، ماندم و از ماندم راضیم. اکنون مهیا یک شرکت تولیدی صادر کننده است که در زنجیره ای از دوستان تولید کننده اش در صدد ایجاد ارزش افزوده است و در گام بعدی و به منظور آشنایی سایرین سعی در نشر تجربیات خود با دیگران و ایجاد فرهنگ تعاون در قالب یک نشریه تخصصی دارد.

در گام دوم با تزریق نقدینگی مناسب، کار متمرکز و تخصصی، شرکت را از حالت رکود و رخوت خارج کردم. در گام بعدی با نزدیک شدن به ادارات تعاون و بهره گیری از قوانین و مقررات کشور، نسبت به دریافت کمک در جهت توسعه و تجهیز شرکت گام برداشتم.

اکنون در سال ۱۴۰۲ چشم به تولد مجتمع مهیا با حمایت و پشتیبانی وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی داریم. در حال حاضر این شرکت با ۱۰ عضو فعال در حال ایجاد مجتمعی بالغ بر ۱ هکتار در شهرک صنعتی سمنان است که این مجموعه به همراه دو مجموعه دیگر متعلق به این تعاونی در تهران و اصفهان، انشا الله تا پایان سال ۱۴۰۲ به ظرفیت خواهند رسید.

و اما آنچه در این رهگذر دریافتیم، موضوع تعاونیها سالهای سال در این کشور مطرح بوده و بر خلاف تصور بسیاری از افراد این موضوع محدود به کشور ما نیست.

وجود اتحادیه ها و تعاونی ها در سراسر دنیا باعث شده تا با تقویت قوانین، راهکارها و تکنیکها موفقیتهای بیشماری را رقم بزنند.

هر چند وجود این تشکلهای قطعاً میتواند باعث رشد و تعالی صنعت ما شود، اما نبود اطلاع رسانی و تبلیغ مناسب، بسیاری از افراد را که استعداد لازم جهت پیشرفت را دارند محروم ساخته است.

من به عنوان فردی که با بهره گیری از شرایط، امکانات و قوانین تعاونیها

### دعوت به همکاری

ماهانامه اقتصادی (مهیا) در راستای اهداف فرهنگی خود و رسالت خطیری که بعهده دارد قصد دارد نسبت به معرفی شرکتهای صنعتی و تولیدی اقدام نماید

از کلیه شرکتهای صنعتی - تولیدی - بانکها - بیمهها - دانش بنیان - خدمات گردشگری و... که در راه شکوفایی اقتصادی ایران تلاش می کنند دعوت بعمل می آید که نسبت به معرفی هرچه بیشتر خدمات خود بصورت گفتگوی اختصاصی مشارکت داشته باشند

لازم به توضیح می باشد که این گفتگوها جهت خدمت به این شرکت ها و بصورت رایگان میباشد.

در صورت تمایل لطفاً از شنبه تا پنجشنبه از ساعت ۹ صبح الی ۵ بعدازظهر جهت هماهنگی و تعیین وقت مصاحبه با تلفن های ۸۸۸۹۸۹۸۸ تماس حاصل فرمایید.

۱- بخش کشاورزی - مواد غذایی و لبنی  
۲- صنایع گردشگری  
۳- خودرو و صنایع وابسته  
۴- نفت - گاز - پتروشیمی و صنایع وابسته  
۵- پزشکی - بهداشتی - آرایشی - نانو و سلولوزی

### قابل توجه مخاطبین گرامی

ماهانامه اقتصادی (مهیا) در راستای اهداف فرهنگی خود و رسالت خطیری که بعهده دارد قصد دارد نسبت به معرفی شرکتهای صنعتی و تولیدی اقدام نماید

از کلیه شرکتهای صنعتی - تولیدی - بانکها - بیمهها - دانش بنیان - خدمات گردشگری و... که در راه شکوفایی اقتصادی ایران تلاش می کنند دعوت بعمل می آید که نسبت به معرفی هرچه بیشتر خدمات خود بصورت گفتگوی اختصاصی مشارکت داشته باشند

لازم به توضیح می باشد که این گفتگوها جهت خدمت به این شرکت ها و بصورت رایگان میباشد.

در صورت تمایل لطفاً از شنبه تا پنجشنبه از ساعت ۹ صبح الی ۵ بعدازظهر جهت هماهنگی و تعیین وقت مصاحبه با تلفن های ۸۸۸۹۸۹۸۸ تماس حاصل فرمایید.

۱- بخش کشاورزی - مواد غذایی و لبنی  
۲- صنایع گردشگری  
۳- خودرو و صنایع وابسته  
۴- نفت - گاز - پتروشیمی و صنایع وابسته  
۵- پزشکی - بهداشتی - آرایشی - نانو و سلولوزی

### دعوت به همکاری

سازمان بازرگانی و آگهی های ماهانامه اقتصادی (مهیا) تلفنی آگهی می پذیرد جهت کسب اطلاعات بیشتر و هماهنگی با تلفن ۸۸۸۹۸۹۸۸ و تلفن همراه ۰۹۳۹۱۳۹۸۲۷۳ از ساعت ۹ صبح الی ۵ تماس حاصل فرمائید

### توجه

نظر مصاحبه شوندگان و آگهی دهندگان صرفاً نظر نشریه نمی باشد و مسئولیت آن بعهده خودشان بوده و نشریه هیچگونه مسئولیتی را نمی پذیرد

# مدیرانی موفق و مبتکر از جنس تلاش و اراده



ایجاد و موجبات آن رقم خورد که بر روی چند ایده،

هم زمان کار و در نهایت، به تولید پد سلولزی منجر شد.

طرح های مطالعاتی که بر روی ایده های پیش بینی شده صورت گرفته بود از سال ۱۳۸۸ آغاز و در نهایت شرکت کار رسمی خود را ۱۱ فروردین ۱۳۹۱ استارت زد و به تولید پد سلولزی منجر شد.

## در حال حاضر شرکت فقط به تولید پد سلولزی مشغول است؟

شرکت غیر از پد سلولزی که در مدل های مختلف تولید می کند، در صنایع فلزی نیز ورود کرده و به تولید انواع هیترهای صنعتی پرداخته همچنین کولرهای آبی از مدل ۲۸۰۰ تا ۲۵۰۰۰ صنعتی نیز از محصولات این شرکت می باشد.

## آیا از حمایت های دولت برای تولید محصولات خود بهره مند شده اید؟

به رغم اینکه شرکت در بخش تعاونی فعال بوده و اساسا باید با کمک دولت پیش می رفت، اما عملا از بدو تاسیس تا سال ۱۳۹۹ هیچ حمایتی از سوی دولت نداشتیم ولی از سال ۱۳۹۹ تا کنون بابت طرح های توسعه و ایجاد در استان های هم جوار، طی تفاهمنامه هایی با وزارت تعاون حمایت هایی را در غالب مشارکت دریافت کردیم که کماکان تا افتتاح مجتمع صنعتی مهیا ظرف ۳ سال آینده ادامه

کشور ما هتل نیست از خدماتش راضی نبودیم آن را ترک کنیم مهندس داود پارسا پور مدیر عامل شرکت صنعتی مهیا تولید کننده پدهای سلولزی در کشور، یکی از هزاران جوان ایرانی موفق است که توانسته در کار تولید که به آن اشتغال دارد بسیار موفق عمل کند. ایشان با تمام سختی ها و موانعی که در راه رسیدن به هدفش پیش رو داشته و دارد هرگز دست از تلاش برنداشته و توانسته گروه صنعتی مهیا را گسترش دهد.

وی بر خلاف بسیاری از جوانان ایرانی که دست یافتن به موفقیت را در کشورهای دیگر جستجو کرده و ایران را به قصد زندگی بهتر ترک کردند تا آرزوهای خود را در دیاری دیگر پرورش دهند، بیان کرد:

کشور ما هتل نیست که اگر از خدماتش راضی نبودیم آن را ترک کنیم، اینجا وطن ماست و برای ساختن آن از هیچ تلاشی مضایقه نخواهیم کرد.

به همین بهانه پای صحبت مهندس داود پارسا پور و مهندس مهدی میرزاگل نشستیم تا با فعالیت های شرکت آشنا شویم.

## شرکت از چه سالی و با چه اهدافی تشکیل شده است؟

جرقه ها و ایده های تاسیس این شرکت از سالها قبل در ذهن بنده

خواهد داشت.

\*\*\*

مهندس مهدی میرزا گل متولد تیر ماه سال ۱۳۵۸ کارشناس ارشد در رشته مهندسی برق قدرت - گرایش ماشین های الکتریکی و الکترونیک صنعتی از دانشگاه شریف در سال ۱۳۹۵ همکاری خود را با شرکت بهین سوزسپاهان یکی از واحدهای تحت پوشش گروه مهیا آغاز کرد.

وی از سال ۱۳۹۹ با سمت مدیر بازرگانی خارجی و رئیس هیئت مدیره به گروه مهیا پیوست البته قبل از ورود به مهیا در شرکت الکتروژن نیز فعالیت داشتند.

### با توجه به نوسانات ارز آیا برای تهیه مواد اولیه با مشکلات عدیده ای روبرو شده اید؟

ما نیز همچون تولید کننده های دیگر با مشکل نوسانات ارز روبرو و از این حیث مستثنی نبوده ایم چراکه در تولید پدهای سلولزی، کاغذ و رزین به عنوان عناصر اصلی وارداتی با مشکل مواجه شد و تخصیص ارزها به درستی صورت نگرفت. البته بخش عمده ارز را از صادرات محصولات خود تامین می کنیم و با مشکل نوسانات ارز دست و پنجه نرم می کنیم.

تنها کاری که می توانیم انجام دهیم صادرات است تا از این طریق ارز مورد نیاز مواد اولیه خود را تامین کنیم.

این معضل نوسانات ارزی صدمه بسیاری به خط تولید ما وارد کرده است چراکه در سال گذشته تولیدات خود را با قیمت ارز ۳۰ هزار تومانی صادر و با تبدیل دلار به ریال برای انجام تراکنش

های مالی داخلی از آن استفاده کرده ایم، سامانه به دلیل افزایش نرخ ارز، تولید کننده را بدهکار کرده است، حال باید همان ارز را به قیمت ۵۵ هزار تومان خریداری تا بتوانیم مواد اولیه را وارد کنیم و این افزایش قیمت ها صدمه بسیاری به تولید کنندگان وارد می کند.

\*\*\*

### در ادامه مهندس پارسا پور در پاسخ به سوال خبرنگار مبنی بر اینکه آیا امنیت سرمایه گذاری با توجه به تورم بالای اقتصادی در کشور وجود دارد، عنوان کرد:

این موضوع بستگی دارد به اینکه شما از چه بعدی به این قضیه نگاه کنید اگر از جنبه تجاری به این قضیه نگاه کنیم، ورود به حوزه تولید اشتباه است چرا که شما با همین مقدار سرمایه می توانید، بازرگانی یا دلالی کنید و درآمد بیشتری بدست آورید ولی مسئله اصلی در این زمینه بحث علاقه و به جا گذاشتن اثری از خود است که تا سالها، دیگران از آن سود ببرند.

شما اسم محصولاتی مثل ارج، آزمایش.. را زیاد شنیده اید زیرا اثراتی که از خود به جا گذاشته اند مانده گار است، اما بسیاری از شرکتهای بازرگانی با وجود فعالیت در حوزه تجاری کماکان ناشناخته مانده اند.

به واسطه مسائل اقتصادی و مشکلاتی که از جنبه سیاسی و اجتماعی با آن رو به رو هستیم نمی توانیم بگوییم که به خاطر کسب سود بیشتر این کار را انجام می دهیم و نباید به این موضوع از دید مالی نگاه کرد، در این قضیه فقط بحث علاقه مطرح است.

و چنانچه از بنده پرسند در مسیر زندگی اگر امکان بازگشت به



گذشته برایتان مقدور باشد، همین مسیر رانتخاب می کردید؟ با افتخار پاسخ به این سوال مثبت بوده و با اشتیاق این کار را ادامه خواهم داد.

### با توجه به تحریم هایی که در چند سال اخیر در مورد ایران صورت گرفته فکر می کنید چگونه می توان در این دوره از نظر صنعتی در زمینه تولید موفق تر عمل کرد؟

تحریم مثل چاقوی دو لبه ای می ماند که در یک جا به نفع و در جای دیگر به ضرر تولیدات داخلی است؛ به طور فرض برای تامین مواد اولیه و صادرات دائما دچار مشکل هستیم ولی از طرفی به دلیل محدودیت محصولات وارداتی و با توجه به تعداد محدود تولید کننده، نگران بازار فروش نیستیم و بازار تولیدات داخل نسبتا رونق گرفته است.

بنده شخصا اعتقاد دارم که تحریم بزرگترین موضوعی که ایجاد کرده این است که دیگر بازار رقابتی وجود ندارد.

به طور مثال در همین بحث پد سلولزی و بخاری های صنعتی، قیمت های ما با قیمت های جهانی هم خوانی ندارد.

از مشکلات دیگر تحریم، نقل و انتقال پول است که با مشکل جدی مواجه هستیم.

وقتی پول در سامانه باقی بماند و نرخ ارز افزایش یابد این امر باعث متضرر شدن ما می شود و اگر ما بخواهیم بخشی از این زیان را جبران کنیم مجبور خواهیم بود روی قیمت تمام شده کالا افزایش قیمت داشته باشیم.

ما در این زمینه خودمان را به روز کرده ایم، نمی توانیم کار خود را متوقف کنیم به هر حال کارگر کارخانه در حال کار کردن است اگر مواد اولیه به کارخانه نرسد و کار متوقف شود باز هم مطالبات به قوت خود باقی است.

بیمه، حق بیمه، دارایی، مالیاتش را می خواهد. به هر حال اگر سرمایه گذاری که در این زمینه صورت گرفته به طور مثال مبلغ ۴۰ میلیارد تومان باشد و بتوانید از این سرمایه استفاده و سود آوری کنید چنانچه کاری هم صورت نگیرد باز این مبلغ باقی است، پس بهتر آن است که بتوانید از این مبلغ که به عنوان سرمایه، انباشته کردید به طور بهینه در کار تولیدی بهترین بهره را برده و سود آوری داشته باشید تا اینکه راکد باشد. مجبور هستید که با این تحریم ها کنار بیایید و مسئله را خودتان حل کنید.

چند نرخى بودن ارز باعث فساد خواهد شد

چند نرخى بودن ارز باعث فساد خواهد شد اما هیچ کنترلی بر روی این موضوع نیست.

راه های فرار از این موضوع و توجیه کردن آن هم بسیار زیاد است و تنها راه مقابله با این موضوع تک نرخى کردن ارز است که یک بازار آزاد تک نرخى وجود داشته تا خودش را پیدا کند.

اگر تصدی دولت روی قیمت ارز و مسائلی از این قبیل کنار گذاشته





دیگر در هیچ پروژه ایی از دولت تسهیلاتی دریافت نکرده ایم.

### آیا امنیت سرمایه گذاری برای آنهایی که قصد ورود به سیستم تولید شوند، وجود دارد؟

تولید کنندگانی که از سالهای گذشته شروع به کار کرده اند و وارد وادی تولید شده اند چاره ایی جز ماندن ندارند اما کسانی که در شرایط فعلی کشور، قصد فعالیت و تولید دارند بسیار دشوار است مگر آنکه عاشق باشند چرا که دلیلی ندارند سرمایه خود را در کشوری که ثبات اقتصادی ندارد، هزینه کنند. آنها با چه پشتوانه ایی با توجه به هزینه های بالای زمین و غیره می خواهند خط تولید جدید راه بیندازند؟

ما نیز با مشکلات زیادی دست و پنجه نرم می کنیم ولی چاره ایی جز ادامه راه نداریم، چون عاشق کار خود هستیم.

### نظر خود را به عنوان یک فعال اقتصادی در خصوص تیم اقتصادی دولت بیان کنید.

در هر کشوری تیم اقتصادی و یارگان های دولتی از نخبگان کشور هستند، فکر نمی کنم در کشور نخبه ای در تیم اقتصادی حضور داشته باشد، تصمیماتی که در حال حاضر اتخاذ می شود مشکلات بسیاری را در کشور در حوزه اقتصادی ایجاد کرده است، من به عنوان یک فعال اقتصادی، تولید کننده و کار آفرین از این تیم به دلیل تصمیمات و برنامه های اقتصادی اشتباه، رضایتی ندارم. چرا که بعد از ۴۲ سال فعالیت اقتصادی، کشور پیشرفت چندانی نداشته است.

در حال حاضر تعامل با کشورهای پیشرفته و همسایه قطع شده در حالیکه تعاملات سیاسی را با روابط اقتصادی نباید دخیل کرد.

شود، قیمتها خودشان را پیدا خواهند کرد و تعدیل می شوند و عرضه و تقاضا باعث می شود که قیمتها در بازار تثبیت شوند. در یک اقتصاد موفق هیچگاه دولت در قیمت گذاری نقش ندارد. به طور مثال بنده باید قیمت نهایی شرکت را اعلام و رقیب تجاری هم این کار را انجام دهد در نهایت این خریدار است که ارزیابی می کند که با دو قیمتی که پیش رو دارد تمایل به خرید از کدام شرکت است.

به طور مثال کولری که ما با قیمت ۵۰۰ هزار تومانی تولید آن را شروع کردیم در حال حاضر با قیمت ۱۷ میلیون تومان به دست مصرف کننده می رسد.

این نشان دهنده رشد قیمتی کالاها در تمام زمینه ها است اما اگر رشد درآمدی را ملاحظه کنید اصلا به این شکل نیست بالطبع باید به تبعیت از رشد قیمتها درآمدها نیز افزایش پیدا می کرد که این موضوع در عمل اتفاق نیفتاد و این باعث کاهش تقاضا در جامعه شد بنابراین بحث تعادل در این زمینه مطرح می شود که باید یکسان باشد.

\*\*\*\*

شایان ذکر است در سال ۱۳۹۹ با پیوستن مهندس میرزا گل به گروه مهیا و همکاری نزدیک با مهندس پارسا پور و تشکیل یک تیم کارآمد، توسعه خط تولید پدهای سلولزی و سطح کیفی محصولات ارتقاء یافت.

مهندس میرزا گل در خصوص برخورداری از حمایت های دولت اذعان داشت: در حال حاضر برای احداث خط تولید کارخانه سمنان با وزارت تعاون طی پروژه ایی همکاری داریم و اداره تعاون به صورت شریک گروه مهیا با ما همکاری می کند، غیر از آن



نوسانات ارزی بالا، در طول سال در دو بازه زمانی افزایش قیمت داشته ایم اما رقبا تا چندین مرحله افزایش قیمت داشته اند، در سال جاری نیز به دلیل نوسانات ارزی و عدم ثبات اقتصادی چاره ایی جز افزایش قیمت نداریم .  
و در پایان...

**باید یاد بگیریم که خود بخواییم**

\*\*\*

**مهندس یارساپور در خصوص ادامه راه تولید با وجود مشکلات پیش رو اظهار داشت:**

علیرغم پیشنهادهاتی که به بنده در خصوص مهاجرت داده شد، بنده معتقد هستم در کشورم خواهم ماند و فعالیت های تولیدی و صنعتی را ادامه خواهم داد، اگر بنده بخوام مثل دیگران فکر کنم و کشورم را رها کنم دیگر چه کسی برای ساختن ایران باقی می ماند. اکثریت ما در حرف زدن قوی و در عمل بسیار ضعیف هستیم.  
و اما سخن پایانی ...

کشور ما هتل نیست که اگر از خدماتش راضی نبودیم آن را ترک کنیم.

قطع مرادوات سیاسی اقتصادی به تولید کنندگان ضربه بسیاری وارد می کند. هر متخصصی در حوزه خود بایستی وارد عمل شود، در حالیکه دولتمردان ما در حوزه های تخصصی خود وارد عمل نشده اند بلکه به دلیل سبکه سیاسی از جایی به جای دیگر منتقل می شوند و این عدم شناخت در حوزه تخصصی لطمه به بخش اقتصاد ی هر حوزه دیگر وارد می کند.

**در زمینه میزان عرضه و تقاضا وضعیت شما چگونه است؟**

به دلیل استفاده از پدهای سلولزی و به کار گیری متدهای به روز، تقاضا بالا رفته و روال رو به رشدی داریم و مصرف پدهای سلولزی در ایران افزایش پیدا کرده است در حالی که صادرات کالاهای حجیم کم خواهد شد و پدهای سلولزی جزء کالاهای حجیم بوده و صادرات آنها در آینده کاهش خواهد یافت.

**افزایش قیمت محصولات شما با توجه به نوسانات ارز چه میزان بود است؟**

تلاش می کنیم با توجه به نوسانات ارزی افزایش قیمت کمتری برای مصرف کننده اعمال کنیم، در سال گذشته نیز با توجه به

ماشین لباسشویی سه قلو استیل

RITTON

HOME APPLIANCES

مدل RWM-1503TG

بدنه دوجداره بسیار مقاوم



رویه شیشه‌ای



دارای ۳ موتور مجزا و امکان استفاده بصورت همزمان و یاتکی



دارای پمپ تخلیه



شستشوی شرعی



دیگ شستشو و خشک کن استیل و پلاستیک



دارای ۳ دیگ شستشوی بزرگ برای لباسها، دیگ شستشو کوچک جهت لباسهای زیر و کودک، دیگ خشک کن



۳ ورودی آب مجزا



[www.rittonhouse.com](http://www.rittonhouse.com)

دفتر مرکزی: خ حافظ بین جمهوری ونوفل لوشاتو پلاک ۳۶۷ ☎ ۰۲۱-۶۶۷۰۳۵۵۰

کارخانه: شهرک صنعتی شمس آباد، بلوار بوستان، گلبن ۸ پلاک ۳ ☎ ۰۲۱-۵۶۲۳۵۸۰۰ الی ۶

## آشنایی با نابغه معماری معاصر



برای ادامه‌ی تحصیل به مدارس شبانه‌روزی سوئیس و انگلستان اعزام کردند. زها برای ادامه‌ی تحصیلات دانشگاهی در رشته‌ی ریاضیات به دانشگاه آمریکایی بیروت رفت و در سال ۱۹۷۲ وارد دانشکده‌ی معماری انجمن معماری لندن شد. او در این دانشگاه از دروس استادانی همچون رم کولهاس، الیا زنگلیس و برنارد شومی بهره بود.

استادان زها حدید، نظر بسیار مثبتی نسبت به او دارند. کولهاس در مصاحبه‌ای با گاردین، او را «سیاره‌ای در مدار خودش» توصیف کرده است. زنگلیس در مورد او می‌گوید:

زها حدید بهترین دانشجویی بود که من داشتم. ما به او معمار «۸۹ درجه‌ای» می‌گفتم. هیچ چیز در طراحی‌های او ۹۰ درجه نبود. زها چشم‌اندازی خاص به محیط داشت. تمام ساختمان‌های طراحی شده توسط او به قطعات بسیار کوچک تقسیم می‌شدند. او علاقه‌ی زیادی به جزئیات نداشت. به‌عنوان مثال وقتی حدید یک راه‌پله می‌کشید، از شدت عصبانیت به حد انفجار می‌رسیدم. دید او روی تصاویر گسترده‌تر و نماهای بازتر متمرکز بود. وقتی کار به جزئیات می‌رسید، او می‌دانست که می‌توان بعداً آن‌ها را اصلاح کرد؛ و حق هم با زها بود.

پروژه‌ی سال آخر زها حدید در دانشگاه، نقاشی یک هتل با شباهت به یک پل بود. این طراحی از کارهای هنرمند سوپره‌ماتیس (والاگرا) روسی یعنی کازیمیر مالویچ الهام گرفته شده بود.

### فعالیت کاری

حدید در سال ۱۹۷۷ از دانشگاه فارغ‌التحصیل شد و برای فعالیت شغلی نزد اساتید سابق خود یعنی کولهاس و زنگلیس رفت. دفتر آن‌ها با نام «دفتر معماری شهری» در روتردام هلند قرار داشت. همکاری با کولهاس باعث شد که زها با مهندس معماری مشهور یعنی پیترا رابن ملاقات کند. رابن، نقش زیادی در تشویق حدید به ادامه‌ی طراحی داشت. زها پس از مدتی مجوز شهروندی انگلستان را گرفت و در سال ۱۹۸۰، شرکت خود را با نام «دفتر معماری زها حدید» تأسیس کرد.

زها حدید (با تلفظ صحیح زها حدید) یکی از برجسته‌ترین معماران معاصر بود که آثار به‌یادماندنی زیادی از خود بر جای گذاشت. زها محمد حدید، متولد ۳۱ اکتبر ۱۹۵۰، معماری عراقی-انگلیسی و اولین بانویی بود که توانست جایزه‌ی معماری پریتزکر را دریافت کند. معتبرترین جایزه‌ی معماری بریتانیا یعنی جایزه‌ی استرلینگ و نشان شوالیه‌ی Dame از دیگر افتخارات او هستند.

روزنامه‌ی گاردین، زها حدید را ملکه‌ی انحنای نامیده است. به بیان بسیاری از کارشناسان معماری، او هندسه‌ی معماری را دگرگون کرده و هویتی جدید و باشکوه به آن داده است. از بزرگ‌ترین آثار به‌یادماندنی این بانوی معمار می‌توان به مرکز ورزش‌های آبی لندن برای المپیک ۲۰۱۲، موزه‌ی هنر میشیگان در ایالات متحده‌ی آمریکا و سالن اپرای گوانگژو در چین اشاره کرد. برخی از طراحی‌های او پس از مرگش در سال ۲۰۱۶، ساخته شدند و برخی از آن‌ها مانند استادیوم ال‌وکره در قطر هنوز در حال ساخت هستند.

### تولد و تحصیل

زها حدید متولد ۳۱ اکتبر سال ۱۹۵۰ در بغداد، پایتخت کشور عراق است. خانواده‌ی او از متمولین شهر بغداد بودند. پدر او، محمد الحاج حسین حدید، یک صنعتگر معروف بود. او یکی از مؤسسان گروه سیاسی الاهالی نیز بود که در دهه‌های ۱۹۳۰ و ۱۹۴۰ فعالیت‌های جدی داشت. فعالیت‌های سیاسی پدر زها زیاد بود و این صنعتگر شناخته‌شده، در تأسیس حزب ناسیونال دموکرات عراق نیز مشارکت کرد و از سال ۱۹۵۸ و بعد از کودتای ضد سلطنتی عراق، به‌عنوان وزیر اقتصاد شروع به کار کرد. مادر زها، هنرمندی از شهر موصل بود و وجیحه السبونی نام داشت. برادر زها، فولاد محمد حدید، نویسنده بود. خانواده‌ی حدید که ثروت زیادی داشتند، دختر خود را در دهه‌ی ۱۹۶۰





روزنامه‌ی گاردین، زها حدید را «ملکه‌ی انحنایها» نامیده است پس از تأسیس شرکت، حدید به حرفه‌ی تدریس نیز وارد شد. او ابتدا در انجمن معماری لندن تدریس کرد و سپس دانشگاه‌های هاروارد، کمبریج، شیکاگو، هامبورگ، ایلینوی و کلمبیا نیز میزبان او بودند. او از همان سال‌های ابتدایی ورود به بازار کار، نام خود را با طراحی‌های انقلابی مشهور کرد. طرح‌های حدید در ژورنال‌ها و مجلات متنوع معماری منتشر می‌شدند. اگرچه طراحی‌های اولیه‌ی او با استقبال بالایی مواجه می‌شد؛ اما هیچ کدام از آن‌ها ساخته نمی‌شدند.

زها در سال‌های ابتدایی طراحی‌های بزرگ و بلندپروازانه‌ای انجام داد که ساخته نشدند. ساختمان **Peak** در هنگ‌کنگ یکی از این پروژه‌ها بود. پروژه‌ی معروف دیگر، طراحی ساختمان اوپرا در کاردیف بود. حدید در رقابت معماری این ساختمان پیروز شد؛ اما دولت ولز هیچ پولی به او پرداخت نکرد.

اعتبار اصلی زها در این دوران از تدریس در دانشگاه کسب شد. اوج شهرت جهانی زها حدید به سال ۱۹۸۸ بازمی‌گردد. او در این سال برای نمایش طراحی‌ها و نقاشی‌های خود در نمایشگاه طراحی‌های ساختار شکنانه در موزه‌ی هنر نیویورک انتخاب شد. این نمایشگاه توسط معمار مشهور، فیلیپ جانسون برگزار شده بود.

مشهورترین ساختمان‌های طراحی شده توسط زها حدید اولین طراحی‌های معمار مشهور عراقی-بریتانیایی، در سال‌های ۱۹۹۱ تا ۲۰۰۵ به مرحله‌ی ساخت رسیدند. در این سال‌ها، منحنی‌های زیبای طراحی شده توسط زها حدید شکل واقعی به خود گرفتند و فعالان صنعت معماری متوجه ظرفیت بالای طراحی‌های او شدند. پروژه‌هایی که در این مدت ساخته شدند، ساختمان‌های بزرگ و مشهور نبودند؛ اما شروعی مستحکم برای روند کاری حدید محسوب می‌شدند. برخی از مشهورترین ساختمان‌های طراحی شده‌ی زها حدید را در ادامه مرور می‌کنیم.

ایستگاه آتش‌نشانی ویترا (۱۹۹۱ تا ۱۹۹۳)

زها حدید این ایستگاه را برای یکی از اولین مشتریان رسمی‌اش یعنی رالف فلپام، صاحب شرکت تولید لوازم خانگی ویترا طراحی کرد. طراحی این ساختمان به گونه‌ای بود که خطوط تیز آن در مرکز به هم می‌رسیدند. استفاده از بتن و شیشه در نمای خارجی، طرحی باشکوه به این ساختمان داده بود. پس از اتمام ساخت ایستگاه، به دلیل تغییرات در قوانین آتش‌نشانی آلمان، این ساختمان به کاربری اصلی خود نرسید و به نمایشگاه تبدیل شد. طراحی و ساخت این ساختمان، سکوی پرتابی برای زها حدید بود.

### سکوی پرش برجیزل (۱۹۹۹ تا ۲۰۰۲)

پروژه‌ی بعدی زها حدید در کوه‌های اتریش ساخته شد. این پروژه بازسازی یک سکوی پرش اسکی به همراه کافی‌شاپ کنار آن بود. این سکو در سال ۱۹۲۶ ساخته شده و در المپیک‌های زمستانی ۱۹۶۴ و ۱۹۷۶ مورد استفاده قرار گرفته بود. حدید در انجام این پروژه باید با تفکرات سنتی و همچنین زمان مبارزه می‌کرد؛ چرا که ساختمان سکو باید در مدت یک سال و پیش از مسابقات بین‌المللی به پایان می‌رسید. در نهایت

ساختمان با طرحی ترکیبی از پل و برج در ارتفاع ۴۸ متری به پایان رسید. موزه‌ی هنرهای معاصر سین سیناتی (۱۹۹۷ - ۲۰۰۰) حدید در رقابت برای معماری موزه‌ی سین سیناتی استاد خود را شکست داد

در پایان دهه‌ی ۱۹۹۰، فعالیت‌های کاری حدید افزایش پیدا کرده بود. او برای طراحی ساختمان موزه‌ی هنرهای معاصر سین سیناتی وارد رقابت معماری شد. رقابتی که استاد خودش، رم کولهاس نیز در آن حضور داشت. حدید در این رقابت پیروز شد و نام خود را به‌عنوان اولین طراح زن موزه در ایالات متحده‌ی آمریکا ثبت کرد. ساختمان این موزه نسبت به موزه‌های دیگر مترارز بالایی نداشت؛ اما حدید توانست با طراحی‌های خاص خود بار دیگر کارشناسان و منتقدان را به وجد آورد. او در طراحی این پروژه، هنر طراحی داخلی خود را نیز به نمایش گذاشت. مرکز علوم فائو (۲۰۰۰ - ۲۰۰۵)

حدید در مسابقه‌ی طراحی سال ۲۰۰۰ برای پروژه‌ی مرکز علوم فائو در ولفسبورگ آلمان پیروز شد. ساختمان این موزه کمی بزرگ‌تر از موزه‌ی سین سیناتی بود و حدید در طراحی آن از المان‌های تیز استفاده کرد. طراحی خاص این ساختمان شبیه به ساختمان‌های **Le Corbusier** بود و تا ارتفاع هفت متری روی پیلوت‌های بتنی ساخته شد. طراحی خارجی این مرکز علوم شبیه به کشتی است و در نمای داخلی، استفاده از ستون‌های زاویه‌دار و سقف فلزی، تصور قدم زدن در یک آزمایشگاه یا کشتی را به بازدیدکننده می‌دهد.

### ساختمان جانبی موزه‌ی اوردر اپگار (۲۰۰۱ تا ۲۰۰۵)

رقابت بعدی که حدید در آن پیروز شد، پروژه‌ی طراحی یک ساختمان جانبی برای موزه‌ی **Ordrupgaard** دانمارک بود. این پروژه در زمینی به طول ۸۷ و عرض ۲۰ متر طراحی و ساخته شد. در طراحی این ساختمان از دیوارهای کاملاً شیشه‌ای استفاده شد که باغ پشت آن را به پس‌زمینه‌ی برای بازدیدکنندگان تبدیل می‌کند. ساختمان مدیریتی بی‌امو (۲۰۰۵ - ۲۰۰۱)

که در نهایت به فرودگاه بین‌المللی می‌رسد. طراحی پل و نورپردازی آن به گونه‌ای انجام شده است که نمایی از حرکت را به عابران القا کند. شکل کلی پل به صورت موج است. طول پل شیخ زاید ۲۳۵ متر است و در ارتفاع ۶۰ متری از سطح آب ساخته شده است.

### موزه ملی هنرهای قرن ۲۱ (۱۹۹۸ تا ۲۰۱۰)

این موزه در شهر رم ایتالیا ساخته شده و به MAXXI معروف است. حدید در طراحی این ساختمان باز هم از تم حرکت استفاده کرده و با ترکیب رنگ‌های متضاد سیاه و سفید در نماهای خارجی و داخلی، جلوه‌ای خاص به این ساختمان بخشیده است. حدید در توصیف طراحی خود در این ساختمان از عبارت «ترکیبی از برخورد، تداخل و آشفتگی» استفاده کرده است.

### سالن اپرای گوانگژو (۲۰۰۳ تا ۲۰۱۰)

زها حدید در سال ۲۰۰۲ در مسابقه‌ی طراحی بین‌المللی پیروز شد و اولین پروژه‌ی خود در کشور چین را شروع کرد. ساختمان اپرای شهر گوانگژو در فضای تجاری جدید این شهر و در مساحتی حدود ۷۰ هزار متر مربع تأسیس شد. هزینه‌ی ساخت این بنا حدود ۳۰۰ میلیون دلار گزارش شده است. این ساختمان متشکل از یک سالن اجرا با ۱۸۰۰ صندلی، سالن تئاتر چندمنظوره و راهروی ویژه‌ی ورودی است. یک راهروی باشکوه که رستوران‌ها و فروشگاه‌های مختلف در اطراف آن هستند، این ساختمان را به دو بخش اصلی تقسیم کرده است. حدید در طراحی این ساختمان، مانند دیگر پروژه‌های آخرش از طبیعت الهام گرفت. او این پروژه را با عنوان «دو سنگ‌ریزه» معرفی کرد. طراحی ساختمان‌های پروژه شبیه دو سنگ بزرگ با نماهای صیقلی شیشه‌ای و گرانیتی است. کارشناسان و منتقدان معماری پس از مشاهده‌ی طرح و پایان یافتن ساخت این پروژه، نظرات بسیار مثبتی نسبت به آن داشتند. از دید آن‌ها، طراحی حدید تمامی معماری آن منطقه را تحت تأثیر قرار داده و نمایی کاملاً خیره‌کننده به مرکز تجاری شهر گوانگژو داده است.

### موزه ساحلی گلاسکو (۲۰۰۴ تا ۲۰۱۱)

این موزه در ساحل رودخانه‌ی کلاید در شهر گلاسگو اسکاتلند ساخته شده است. موزه‌ی شهر گلاسگو برای نمایش تاریخچه‌ی صنعت اتومبیل طراحی و ساخته شد. حدید طراحی این ساختمان را به گونه‌ای انجام داده است که از نمای بالا، شکوهی غیر قابل وصف دارد. استفاده از ورقه‌های فلز روی و زاویه‌های خاص در سقف، این نما را ایجاد کرده است. مانند تمامی کارهای دیگر او، این ساختمان نیز جلوه‌ی حرکت را به بیننده القا می‌کند. ساختمان موزه در زمینی به مساحت ۱۰ هزار متر مربع ساخته شده و فضای نمایشگاهی آن هفت هزار متر مربع است. حدید در توصیف این طراحی خود گفته است: «این ساختمان موجی است که حرکت می‌کند. یک دهانه‌ی بزرگ با ساختاری تونلی که از یک طرف به شهر گلاسگو و از طرف دیگر به رودخانه‌ی کلاید می‌رسد.»

مرکز ورزش‌های آبی المپیک لندن (۲۰۰۵ تا ۲۰۱۱)

این شاهکار به‌یادماندنی زها حدید، برای المپیک سال ۲۰۱۲ لندن طراحی و ساخته شد. ساخت این استخر عظیم پیش از تمامی



فرودگاه پکن

شرکت بی‌ام‌و در سال ۲۰۰۲ تصمیم به برگزاری مسابقه‌ای برای طراحی ساختمان مدیریتی گرفت. این ساختمان باید در شهر لایپزیگ آلمان ساخته می‌شد. زها حدید در این مسابقه پیروز و به‌عنوان طراح انتخاب شد. در این پروژه سه ساختمان از پیش طراحی و ساخته شده بودند که ساختمان جدید به‌عنوان ورودی آن‌ها استفاده می‌شد. حدید از این ساختمان با عنوان «مرکز عصبی» پروژه یاد کرده بود.

زها حدید در سال ۲۰۰۴ جایزه‌ی معماری پریترکر را دریافت کرد. این جایزه، باارزش‌ترین و معتبرترین جایزه‌ی معماری در جهان است. نکته‌ی مهم در این اتفاق این است که حدید تنها با اجرای چهار طراحی به این جایزه رسید و توماس پریترکر، رئیس هیئت داوران درباره‌ی او گفت: «اگرچه تعداد پروژه‌های او کم است؛ اما تحسین‌های بسیاری را برانگیخته است و کارهایش نشان‌دهنده‌ی آینده‌ی درخشان او هستند.»

پس از کسب این جایزه‌ی معتبر، پروژه‌های زها حدید وارد فاز جدیدی شدند. او در خلال سال‌های ۲۰۰۶ تا ۲۰۱۰ پروژه‌های بزرگ با اعتبار و اهمیت ملی را در کشورهای مختلف طراحی کرد و ساخت.

پایون پل زاراگوزا (۲۰۰۵ تا ۲۰۰۸)

حدید بین سال‌های ۱۹۹۷ تا ۲۰۱۰ وارد زمینه‌ی طراحی پل شد. او در این زمینه با فعالان مشهوری همچون نورمن فاستر و سانتیاگو کالاتراوا رقابت می‌کرد. او بین سال‌های ۲۰۰۵ تا ۲۰۰۸، وظیفه‌ی طراحی پل پایونی شهر زاراگوزا در اسپانیا را بر عهده گرفت. این طراحی برای رویداد اکسپو ۲۰۰۸ نهایی شد. طراحی حدید در این ساختمان باز هم متشکل از خطوط مورب و منحنی بود و هیچ زاویه‌ی قائمه‌ای در آن مشاهده نمی‌شد. سالن‌های نمایشگاهی و اجلاسی به‌خوبی در طراحی داخلی آن لحاظ شده است و نمای بیرونی نیز به‌زیبایی در انتهای پل با محیط طبیعی ارتباط برقرار می‌کند.

### پل شیخ زاید (۱۹۹۷ تا ۲۰۱۰)

پل شیخ زاید، پروژه‌ی بلندپروازانه‌ی بعدی حدید بود که در امارات متحده‌ی عربی اجرا شد. این پل رابطی بین جزیره‌ی ابوظبی و شهر است

خطوط مستقیم خارج ساختمان به سمت داخل می‌آیند، از هم جدا می‌شوند. آن‌ها سپس به منحنی تبدیل می‌شوند و با یک جریان خاص، مرکز ساختمان را با فرمی آزاد تشکیل می‌دهند. این طراحی، ارتباط نرم بین بخش‌های مختلف و کریدورها را ممکن می‌سازد.

برج نوآوری دانشگاه هنگ کنگ (۲۰۰۷ تا ۲۰۱۴) این برج بخشی از دانشگاه پلی تکنیک هنگ کنگ است؛ ساختمانی متشکل از ۱۵ طبقه که در فضایی به وسعت ۱۵ هزار متر مربع ساخته شده است. طراحی این ساختمان به کمک نرم‌افزارهای حرفه‌ای معماری انجام شد و در طرح اولیه از کامپوزیت استفاده شد؛ اما در نهایت، حدید پنل‌های فلزی چندلایه را به کامپوزیت ترجیح داد. طبقات داخلی این برج از بیرون قابل مشاهده هستند و نمایی شبیه به لایه‌های زمین‌شناسی دارند.

اداره مدیریت بندری آنتورپ بلژیک (۲۰۱۶) تنها ساختمان دولتی که حدید طراحی کرد، اداره مدیریت بندری شهر آنتورپ در بلژیک است. با اینکه تمامی ساختمان‌های مدرن دولتی از طراحی باصلابت و جدی برخوردار هستند، حدید در طراحی این ساختمان از شکلی شبیه به کشتی با نمایی از شیشه، فولاد و بتن سفید استفاده کرد. در طراحی این ساختمان از اشکال الماس نیز استفاده شد؛ چرا که شهر آنتورپ زمانی به مرکز تجارت الماس در اروپا مشهور بود.

### فاز دوم برج میلاد

زها حدید در مسابقه‌ی طراحی فاز دوم مجموعه‌ی میلاد پیروز شد. او برای این فاز، دو برج دوقلو در کنار برج میلاد طراحی کرده بود. البته پس از مرگ این معمار، مسئولان اعلام کردند که طرح او به خاطر ارتفاع زیاد و تحت تأثیر قرار دادن برج میلاد، رد شده است و برای فاز دوم به دنبال طراحی دیگری هستند.

### زندگی شخصی و مرگ

زها حدید هیچ‌گاه ازدواج نکرد و فرزندی نداشت. او در تاریخ ۳۱ مارس سال ۲۰۱۶ در بیمارستان میامی بر اثر حمله‌ی قلبی در گذشت. دلیل بستری شدن حدید در بیمارستان، بیماری برونشیت بود. استودیوی

ورزشگاه‌های المپیک شروع شد؛ اما دیرتر از همه به اتمام رسید. دلیل آن نیز طراحی خاص حدید در نماهای خارجی و داخلی و اصرار او به ایجاد تم حرکت و موج‌های آبی در آن بود. هزینه‌ی ۲۶۹ میلیون پوندی ساخت این ورزشگاه، سه برابر هزینه‌ی پیش‌بینی شده بود. سقف ورزشگاه با فولاد، آلومینیوم و چوب تزئین شده و تنها از سه ستون برای نگهداری آن استفاده شده است.

موزه‌ی جامع هنر میشیگان (۲۰۰۷ تا ۲۰۱۲) دومین پروژه‌ی حدید در ایالات متحده‌ی آمریکا، موزه‌ای برای نمایش هنرهای مدرن بود. این موزه در مساحت ۴۲۷۴ متری ساخته شد. طراحی حدید برای این ساختمان دارای زاویه‌های تیز است و مواد استفاده‌شده در نما، فضای اطراف را منعکس می‌کند. به همین دلیل رنگ نمای بیرونی این ساختمان بسته به آب و هوا و ساعت روز تغییر می‌کند. حدید در توصیف این طراحی گفته بود که این ساختمان بدون فاش کردن محتویات خود، حالتی زنده و بیدار دارد.

### گلکسی سوهو پکن (۲۰۰۸ تا ۲۰۱۲)

اکثر پروژه‌های آخر زها حدید در آسیا ساخته شدند. پروژه گلکسی سوهو در پایتخت چین متشکل از چهار ساختمان و راهروهای متصل‌کننده‌ی آن‌ها است. این پروژه در مجموع مساحتی بالغ بر ۳۳۲۸۵۷ متر دارد. طراحی این ساختمان‌ها نیز به گونه‌ای است که گویی در حال حرکت هستند.

مرکز حیدر علی‌اف باکو (۲۰۰۷ تا ۲۰۱۳)

این مرکز فرهنگی تجاری که در پایتخت کشور آذربایجان ساخته شده، متشکل از سه سالن اجلاس، یک کتابخانه و یک موزه است. مساحت زمین این پروژه ۱۵،۵۱۴ متر مربع است. هیچ خط مستقیمی در این پروژه استفاده نشده و ساختمان آن کاملاً شبیه به موج است. به بیان دیگر، طراحی این ساختمان به معنای حقیقی پست مدرن است.

### مرکز هنری دانگدامون سئول (۲۰۰۷ تا ۲۰۱۳)

این پروژه در مساحت ۸۶۵۷۴ متر مربع در شهر سئول ساخته شد. معنای نام آن، «دروازه‌ی بزرگ شرق» است که به ساختمان‌های سنتی اطراف اشاره دارد. در این مرکز هنری، تعدادی موزه، اتاق کنفرانس و بازارچه‌ی هنری ساخته شده است. طول ساختمان ۲۸۰ متر و تعداد طبقات آن هفت عدد است. سه طبقه از ساختمان در زیر زمین ساخته شده است. نمای خارجی این ساختمان صاف و صیقلی است و بتن، آلومینیوم و سنگ در نمای خارجی آن استفاده شده است. نمای داخلی با کامپوزیت، کاشی‌های آکوستیک، فولاد ضد زنگ و سنگ صیقلی ساخته شده است. اهداف اصلی حدید در طراحی این ساختمان، نماهایی از شفافیت، تخلخل و دوام بوده است.

### مرکز آموزش و کتابخانه‌ی وین (۲۰۰۸ تا ۲۰۱۳)

این کتابخانه و مرکز تحقیقاتی به‌عنوان مرکز دانشگاه اقتصاد شهر وین اتریش ساخته شده و زمینی به مساحت ۲۸ هزار متر مربع، ساختمان آن را پوشش داده است. دیوارهای این ساختمان با زاویه‌های تیز ۳۵ درجه طراحی شده است. حدید در توصیف این طراحی گفته است: «وقتی



طراحی او در لندن پس از مرگ این استاد معماری بیانیه‌ای صادر کرد و او را بزرگ‌ترین بانوی معمار جهان نامید.

زها حدید اولین بانویی بود که جایزه معماری پریتزکر را دریافت کرد. زها حدید در مقبره‌ی خانوادگی حدید در انگلستان دفن شده است. قبر او بین پدرش محمد حدید و برادرش فولاذ حدید قرار دارد. او در وصیتنامه‌ی خود ثروتی در حدود ۶۷ میلیون پوند برای شرکای تجاری و اعضای خانواده‌اش بر جای گذاشت.

تعدادی از پروژه‌های طراحی‌شده توسط این معمار مشهور، در زمان مرگش نیمه‌تمام ماندند و پس از مرگ پایان یافتند. یکی از این پروژه‌ها، ترمینال دریایی سالرنو در ایتالیا بود که ساخت آن در سال ۲۰۱۶ به پایان رسید. ساختمان دیگر، آسمان‌خراش بزرگراه ۶۶۶ در نیویورک بود که ساخت آن در سال ۲۰۱۷ تمام شد.

### جوایز و افتخارات

معتبرترین افتخاری که زها حدید در زندگی خود دریافت کرد، نشان امپراطوری CBE و DBE انگلستان بوده است. حدید عضو افتخاری آکادمی هنر آمریکا و مؤسسه‌ی معماری آمریکا بود. او یکی از اعضای هیئت معتمدین بنیاد معماری نیز بود. این بنیاد اولین مرکز معماری مستقل در بریتانیا است و با هدف بهبود علوم معماری تأسیس شده است.

معتبرترین جایزه‌ی زها حدید در عمر کاری، جایزه‌ی معماری پریتزکر بوده است. این جایزه در سال ۲۰۰۴ به او اهدا شد و حدید، به‌عنوان اولین

بانویی که پریتزکر را دریافت کرد، شناخته شد. این جایزه توسط بنیاد هایت هر سال به یک معمار زنده اهدا می‌شود. سابقه‌ی جایزه‌ی پریتزکر به سال ۱۹۷۹ بازمی‌گردد و اکنون، خانواده‌ی پریتزکر وظیفه‌ی اجرای مراسم و اهدای مدال آن را بر عهده دارند.

زها حدید در سال ۲۰۰۸ در لیست ۱۰۰ بانوی قدرتمند مجله‌ی فوربز، جایگاه ۶۹ را تصاحب کرد. در سال ۲۰۱۰، مجله‌ی New Statesman او را در لیست ۵۰ فرد تأثیرگذار سال ۲۰۱۰ قرار داد. او معتبرترین جایزه‌ی معماری بریتانیا یعنی جایزه‌ی استرلینگ را نیز دو بار دریافت کرد.

در سال ۲۰۱۶، پس از اتمام ساخت پروژه‌ی آنتورپ در بلژیک، زها حدید از دنیا رفت. مسئولان این شهر به پاس طراحی او، میدان روبه‌رویی این ساختمان را میدان زها حدید نام نهادند.

### نقل قول‌های مشهور از زها حدید

- شما نه تنها باید به خودتان ایمان داشته باشید، بلکه باید به این باور برسید که دنیا لایق از خود گذشته‌گی‌های شما نیز هست.
- در هندسه، ۳۶۰ درجه وجود دارد. پس نیازی نیست که تنها با یک زاویه طراحی کنیم.
- معماری مانند نوشتن است. باید بارها طراحی خود را اصلاح کنید تا به نتیجه‌ی مطلوب برسید.
- زنان همیشه با موج منفی در ارتباط با رقابت کردن روبه‌رو هستند. آن‌ها باید اعتماد به نفس داشته باشند تا همیشه پیروز شوند.



تولید کولرهای سلولزی

۲۵۰۰۰ تا ۳۵۰۰



گروه مهیا

حرارتی، برودتی، الکتروموتور



جهت دانلود  
کاتالوگ محصولات  
سرمایشی و گرمایشی  
لطفاً اسکن فرمایید.



Scan To Download Catalog

[info@mahyagroup.com](mailto:info@mahyagroup.com)

[www.mahyagroup.com](http://www.mahyagroup.com)

MAHYA GROUP

Heating, Cooling, Electromotor



مهندس علی ادهمیان، رئیس هیئت مدیره شرکت گرم آوران:

## بزرگترین معضل تمامی صنایع، کمبود نیروی انسانی است



مشکل اقتصاد کشور علاوه بر تحریم‌ها در حوزه دسترسی بنگاه‌های اقتصادی به منابع مالی است؛ کمبود سرمایه در گردش در اقتصاد ایران، به‌ویژه در حوزه صنعت، واقعیتی انکارناپذیر است و بانک‌ها هم به اندازه کافی نمی‌توانند و نتوانستند به واحدهای صنعتی تسهیلات بدهند در واقع بانک‌ها سیاست کمک به صنعت را ندارند.

شرکت گرم آوران در سال ۱۳۵۷ تأسیس و در سال ۱۳۸۰ تولید و عرضه ی اولین محصول خود را آغاز نمود.

در سالهای اخیر گرم آوران فعالیت‌های خود را بر تولید محصولات جدید و متنوع پایه ریزی کرد تا سبد کالاهای خود را کامل تر کند و با توسعه ی خط تولید و افزایش کارشناسان مت خود و استفاده از نیروی جوان و با انگیزه، در کنار مدیران باتجربه و کار آمد، سعی بر آن داشته که زمینه را جهت پاسخگویی به نیازهای مشتریان محیا سازد.

محصولات این شرکت با برند Ritton در بازارهای داخلی و خارجی کشور به فروش می‌رسد و شرکت تولیدی و پخش گرم آوران ارائه خدمات مناسب به مصرف کنندگان را نیز از وظایف اصلی خود می‌داند.

علی ادهمیان رئیس هیئت مدیره شرکت تولیدی و گرم آوران به عنوان فعال اقتصادی و کارآفرین برتر در کشور از زمان تأسیس شرکت تاکنون تلاش بسیاری در زمینه تولید و صادرات کالا در حوزه لوازم خانگی داشته است، اما با مشکلات بسیاری دست و پنجه نرم کرده تا بتواند در شرایط نابسامان اقتصاد کنونی، تولیدات خود را عرضه کند.

اینک می‌نشینیم پای صحبت مهندس علی ادهمیان مدیر شرکت گرم آوران با برند Ritton.

**شرکت در چه سالی تأسیس و اولین تولید محصولات شما چه کالاهایی بود؟**  
پروانه فعالیت شرکت گرم آوران در سال ۱۳۵۷ صادر و از همان سال تولید آبگرمکن و بخاری‌های صنعتی استارت خورد اما در سال ۱۳۶۰ تولیدات کارخانه متوقف و تا سال ۱۳۷۷ کارخانه غیر فعال ماند و مدیریت قبلی شرکت

را واگذار کرد.  
شرکت گرم آوران در سال ۱۳۷۸ کارخانه را خریداری و تولیدات را از نو آغاز کرد.

در زمان شروع از کارخانه جز پروانه تولید و چند دست قالب و چند وسیله پرس و قیچی باقی مانده بود و مابقی به دلیل بدهی فروخته شد. اولین کاری که انجام شد فضای را اجاره کرده و تولید آبگرمکن برقی را آغاز کردیم.  
بعد از مدتی در سال ۱۳۸۲ آبگرمکن گازی هم به محصولات تولیدی اضافه شد و سه محصول آبگرمکن نفتی، برقی و گازی تولید شد.

در همان سال ملکی به مساحت ۷ هزار و ۵۰۰ متر در شمس آباد خریداری و کارخانه تأسیس شد، البته مکان کارخانه اصلی در بومهن بود که به شمس آباد انتقال یافت.

از سال ۱۳۸۶ صادرات خود را به کشور عراق آغاز و در سال ۱۳۸۸ واردات لباسشویی‌های «سی بی یو» را با هدف توسعه لوازم‌های شونده خانگی از ایتالیا وارد کردیم.

از سال ۱۳۹۰ واردات قطعات جاروبرقی و ظرفشویی و لباسشویی‌های دو قلو پلاستیکی استارت خورد، این توسعه محصولات را تا زمان واردات قالب‌های لباسشویی ادامه دادیم.

پس از مدتی کلیه قطعات را در مدل‌های مختلف لباسشویی دو قلو تولید کرده، برای اولین بار لباسشویی‌های ۳ قلو که در شرکت‌های داخلی رقیب نداشت را وارد کردیم.

زمانی که واردات کالاهای خارجی متوقف شد و از سوی کشورهای اروپایی تحریم شدیم قطعات را بصورت اس کی دی SKD وارد کردیم.  
و در سالهای تحریم کار اصلی ما برای دیگر برندهای داخلی تولید قطعات بود. در بخش جاروبرقی ۱۵ قطعه و در بخش ظرفشویی ۱۰ قطعه برند‌های مختلف را تولید کردیم ولی مشکل نقدینگی مانع تولیدات کلی لوازم خانگی شد.

### در حال حاضر چه محصولاتی را تولید و صادر می‌کنید؟

لباسشویی دو قلو اتوماتیک، جاروبرقی و ظرفشویی با برند ریتون RITTON تولید کرده اما برای ۱۵ برند مختلف قطعات هم تولید می‌کنیم.  
فروشگاه‌های زنجیره ایی همچون سرای ایرانی و شهر فرش.. با چندین برند، تولیدات ما را تبلیغ و بفروش می‌رسانند.  
گفتنی است در سال گذشته ۴ میلیون یورو ارزش آوری به کشور از طریق عراق، افغانستان و تاجیکستان داشته ایم.

### آیا به اهداف خود در این چند سال رسیده اید؟

در بخش صادرات بسیار موفق بوده ایم، یکی از اهداف ما در آینده نزدیک توسعه بازار خارجی است تا بتوانیم در بازارهای آسیای میانه نیز حضور داشته باشیم.



## با توجه به اهدافی که تا کنون به آنها رسیده اید بر نامه های بلند مدت شما در آینده چیست؟

تولیدات محصولات نامحدود است اما توسعه فضای کارخانه به دلیل افزایش قیمت زمین و ساخت سوله در شرایط کنونی دشوار است بنابراین سعی داریم که با همین ۷ هزار و ۵۰۰ متر زمین، کارخانه را توسعه دهیم در حالیکه مساحت واقعی کارخانه باید ۲۰ هزار متر باشد.

## چه مشکلاتی معمولاً گریبان گیر تولید کنندگان است؟

مشکل اساسی ما تولید کنندگان تهیه مواد اولیه است که هر روز با یک قیمت جدید روبرو می شویم در حالیکه مشکل ارزی و نقدینگی را با صادرات تا حدودی حل کرده ایم، اما زمانیکه در واردات پتروشیمی تحریم هستیم، مجبور می شویم مواد اولیه را از بورس تهیه کنیم؛ همین عامل باعث افزایش قیمت کالا می شود.

## واردات مواد اولیه شما از چه کشورهایی است؟

واردات ما تنها از کشور چین است و تنها تعامل معاملات اقتصادی ما همین کشور است.

## چه تعداد نیرو و به طور مستقیم و غیر مستقیم با شما همکاری میکنند؟

شرکت های تولیدی که با نیروی ۵۰۰ نفری با شرکت ما تعامل دارند به طور غیر مستقیم و ۱۴۰ نیروی انسانی نیز به طور مستقیم با ما همکاری می کنند.

## میزان رضایت خود را از تیم اقتصادی کشور به عنوان یک فعال اقتصادی بیان کنید.

با وضعیت اقتصادی کشور سکاندار تیم اقتصادی دولت نمی تواند این کشتی را هدایت کند و بعید می دانم بتواند این وضعیت را سامان دهد. دولت، نمی تواند تولید کنندگان حمایت کند. وقتی به شهرک شهید سلیمانی توانایی کشیدن گاز شهری را ندارد پس حمایتی نمی توان کرد، برای تولید کننده باید حامل انرژی تامین شود، بدون گاز، برق و آب تولید امکان ندارد. ما از دولت حمایتی نمی خواهیم اما درخواست داریم که رقابت در تامین مواد اولیه را آزاد کند. در صورتی که دولت با ورود رقابت کالا در بورس تورم را افزایش داده است. اگر ما تولید کنندگان، بتوانیم ارزش را از صادرات تامین کنیم قطعاً مشکل حل خواهد شد.

## در طول سال چندین مرتبه افزایش قیمت در عرضه کالا های خود داشته اید؟

وقتی قیمت مواد اولیه افزایش می یابد ما نیز به ناچار قیمت محصولات را افزایش می دهیم در سال گذشته با افزایش نرخ ارز چهار بار افزایش قیمت در کالا ها اعمال کردیم در این مواقع دولت نیز وقتی کالایی گران می شود آن را وارد بورس می کند که به نفع مصرف کننده نیست.

## بیشترین مشکلات تولید کنندگان در چه زمینه ای است؟

یکی از بزرگترین معضل تمامی صنایع کمبود نیروی انسانی است زیرا با این

حقوق و دستمزد؛ کارمندان و کارگران نمی توانند مخارج زندگی و معیشت خود را تامین کنند و ترجیح می دهند با وسیله نقلیه خود مسافر کشی کنند به همین دلیل بیشتر از نیروی اتباع خارجی استفاده می شود.

همچنین در بحث واگذاری زمین در شهرک های صنعتی، ۳۰ تا ۳۵ واگذاری زمین در شهرک ها برای تولید کنندگان نیست بلکه اغلب آنها به واسطه ها واگذار می شود که با گرفتن یک پروانه و ایجاد سوله، بلا استفاده در شهرک می ماند و به تولید کننده اجازه می دهند.

دیگر عامل، بانک ها هستند که سیاست انقباضی دارند یعنی با مانده حساب تولید کننده تسهیلات ۲۴ درصدی می دهند، اگر واحدی مشکل نقدینگی نداشت نیازی نبود سرمایه خود را در بانک بخواباند تا تسهیلات ۲۴ درصدی بگیرد.

از طرف دیگر توان خرید مصرف کننده به شدت کاهش یافته است و اغلب بانک داران و مغازه دارها، کالا را اقساطی می خرند و یک حجم عظیمی چک می ماند که هیچ بانکی نقد نمی کند؛ از اینرو اکثراً واحدهای تولیدی مشکل نقدینگی دارند.

مشکلات دیگر ما در شهرک ها؛ مشکل قطع برق و آب است و در طول روزها یا ماه ها کلاً کارخانه ها تعطیل می شوند، همچنین در بحث افزایش حمل و نقل و ترابری نیز مشکل فراوان است به همین دلایل واحدهای تولیدی با انبوهی از مشکلات و افزایش قیمت ها روبرو هستند که تولید دیگر به صرفه نیست.

## در آخر سخن پایانی:

مشکل اقتصاد کشور علاوه بر تحریم ها در حوزه دسترسی بنگاه های اقتصادی به منابع مالی است؛ کمبود سرمایه در گردش در اقتصاد ایران، به ویژه در حوزه صنعت، واقعیتی انکارناپذیر است.

تحریم ها و بالا رفتن قیمت مواد اولیه و تکنولوژی یا ماشین آلات از موارد دیگری است که نیاز به سرمایه را بیشتر می کند

همچنین بازار عرضه و تقاضا متعادل نیست و در نتیجه این عدم تعادل، کالای تولید شده در انبارها باقی مانده است از اینرو بانک ها و بنگاه های اقتصادی هر دو درگیر مشکلات خود هستند.

اگر بانک ها از دادن تسهیلات خودداری می کنند، بنگاه ها هم با نصف ظرفیت خود کار می کنند. بانک ها به اندازه کافی نتوانستند به واحدهای صنعتی تسهیلات بدهند و صنعت هم با مشکلات خاص خود دست به گریبان است.

مهندس رضا میلانی، مدیر عامل شرکت سنگر کار:

## از کارمند تدارکات تا خرید سنگر کار



را که خود خواسته و بر اثر فشارهای عصبی که در حین عبور از مسیر زندگی و چالشهایی که با آن مواجه شده اند باعث شده دست به ارتکاب جرم بزنند در اولویت برای آزادی قرار بگیرند.

کارهای خیر ایشان از شمارش خارج است از بیمه تکمیلی کارکنان و کارگران کارخانه اش تا رساندن مایحتاج زندگی به آنها، پرداخت وام به کارکنانش، کمک به خرید خودرو و مسکن همه اینها نمونه هایی از یک انسان متعهد و دلسوز به قشر زحمتکشی است که کمتر در جامعه مورد توجه بودند.

اما ما متوجه شدیم که مهندس میلانی بیشتر از هر کسی شاید ارزش کار و کارگر را می داند و خوب به این نتیجه رسیده است که تمام بار و مسئولیت اصلی یک کارخانه را مدیون تلاش و زحمتهای این عزیزان است.

سخنان مقدماتی مهندس و بیوگرافی که از خود برای ما گفت آنقدر شیوا و شیرین بیان شد که به ما اجازه نمی داد که صحبتهای ایشان را برای پرسیدن سؤالات اصلی که در ذهن داشتیم قطع کنیم چرا که این صحبتها تمام چیزهایی بود که می توانست ما را با شخصیت ایشان بهتر آشنا کند.

### آقای میلانی ضمن تشکر از اینکه در این گفتگو شرکت کردید و سخنان مقدماتی و جامع خودتان در زمینه فعالیتی که داشتید برای ما بفرمایید شرکت از چه سالی و با چه اهدافی تشکیل شد؟

زمانی که در سال ۱۳۹۰ سنگر کار را تحویل گرفتم با بدهی ۸ میلیون دلاری که داشت با دلار هزار تومانی آن زمان واقعا بسیار سنگین بود در آن زمان با حدود ۱۵۰ کارگر رسمی که در شرکت فعالیت می کردند ماهیانه ۱۰۰۰ کولر تولید می کردیم. اما امروز از آن تاریخ ۱۰ سال گذشته است و از هزار کولر در ماه تولید خود را به ۱۰۰۰ کولر در روز رسانده ایم و این را مدیون تلاش و مدیریت بهینه در این زمینه میدانم البته تعریف بنده از مدیریت شاید با نظر دیگران فرق داشته باشد بنده نظرم در مورد مدیریت آسان کردن زندگی دیگران است اگر بتوانیم زندگی را برای اطرافیان خود آسان کنیم آنها هم می توانند زندگی را برای ما آسان کنند. امروزه اگر بخواهیم کارخانه ای را تاسیس کنیم ۱۰۰ میلیارد تومان هزینه نیاز دارد من در زمان شروع کارم در سنگر کار از هیچ شروع کردم و راه صد ساله را طی کردم و هیچ وقت هم به این ۱۰۰ میلیارد فکر نکردم اگر از همان اول به این موضوع فکر می کردم به هیچ نتیجه ای نمی رسیدم فقط تمام تمرکز خود را بر روی کار گذاشتم و توانستم به آنچه که می خواستم دست پیدا کنم.

### آیا به اهدافی که از بدو تاسیس شرکت در نظر داشتید رسیده اید؟

زمانی که در سال ۱۳۹۰ سنگر کار را خریداری کردم وضع و اوضاع خیلی خوبی داشتم و خداوند جمله ای دارد که می گوید من از روح خودم در شما دمیدم انسانها دو بار متولد می شوند و امام سجاد در صحیفه

روز کارگر بهانه خوبی بود برای حضور در محل فعلی شرکت سنگر کار و توفیق نشست با مهندس میلانی و شنیدن گفته ها و سخنان ایشان در زمینه فعالیتش و چگونگی دستیابی به این موفقیت طی سالیان گذشته شنیده بودیم که غلامرضا مهاجر میلانی احترام ویژه ای را برای قشر زحمتکش کارگر قائل است.

چرا که او بارها در مصاحبه های خبری که با رسانه ها داشته در گفته هایش همیشه اذعان داشته که از کارگری و کارهای سختی که به او واگذار شده هیچگونه واژه ای نداشته و با تمام وجود تلاش کرده و توانسته نظر مدیران بالایی خود را به سمت خود جلب کند. (به قول خودشان عزیز مصر شود)

میلانی امروزش را مدیون سختکوشی می داند که در زندگی خود داشته و برای رسیدن به هدفی که در سر می پروراند و از مسیری که طی می کرده هیچگونه واژه ای نداشته است.

دیدار ما با ایشان بسیار خوشایند آمد چرا که او را مدیری توانمند و در عین حال بسیار مردمی دیدیم که با چهره ای گشاده و کلامی گرم و نافذ، با ما دیدار کرد.

نیازی به سوال نبود از همان ابتدا مهندس میلانی خودشان صحبت را شروع کرده و با آرامشی خاص که این آرامش را به ما نیز انتقال داده بود از گذشته اش و تمام تلاشهایی که او را به این نقطه موفقیت یعنی مدیر عامل شرکت توانمندی چون سنگر کار رسانده بود برایمان گفت.

کارهای خیری که در این سالها انجام داده نیز حائز اهمیت است. دیدگاهش در خصوص آزادی زندانیان جرائم عمد بر عکس دیگر خیرینی که سعی در آزادی زندانیان جرائم غیر عمد دارند میلانی در این زمینه هم بر خلاف نظر دیگران راه دیگری را برگزیده است و عنوان کرد: تمام سعی و تلاشش در این راه این است تا زندانیانی



اینکه ما یاد نگرفته ایم در زمینه شغلی خود مهارت کسب کنیم این به عینه قابل لمس است. کسانی که در حرفه و شغل خود مهارت عالی دارند طبیعتاً از حقوق و درآمد بالایی نیز برخوردار خواهند شد.

به طور مثال شما فقط به صورت گذری سری به جاده خاوران تا شریف آباد بزنید و مشاهده کنید چه تعداد بیلپورد برای استخدام وجود دارد که کلیه امکانات رفاهی از قبیل مسکن و خودرو را در اختیار افراد برای اشتغال قرار می دهند تا در کارخانه به فعالیت مشغول شوند. البته این موضوع در مورد افرادی صدق می کند که در زمینه حرفه و فعالیت شغلی خود زبده و دارای مهارت فراوان هستند.

اگر جوانان ما سعی و تلاش نمایند که توانمندیهای خود را افزایش دهند بسیار عالی و پرفایده خواهد بود جوانان کشور ما در واقع از هدفی که دارند هیچ چیز نمی دانند گویا اصلاً به این باور نرسیده اند که از درس خواندن و اشتغال چه می خواهند و به چه اهدافی می خواهند برسند جای تاسف دارد که بگوییم به هیچ عنوان روی جوانان ما در زمینه هدفمند کردن کار و زندگی شان هیچگونه برنامه ریزی صورت نگرفته است، حتی در دانشگاهها در مورد هدف هرگز به دانشجویان چیزی یاد نداده اند ما باید یاد بگیریم که به دنبال کسب علم در جهت رسیدن به ثروت باشیم و علمی که نتواند برای ما ثروت به ارمغان بیاورد هرگز مفید نخواهد بود. اکثر جوانانی که در صدد درس خواندن در رشته های مهندسی هستند فقط عنوان می کنند ما درس خوانده ایم و مهندس شدیم اما اگر هدفی را که باید از این علم بدست آورده باشند بخواهیم در نظر بگیریم بدست آوردن ثروت از خواندن رشته مهندسی است که اکثر دانشجویان ما به این موضوع فکر نمی کنند.

### آیا از حمایت های دولت برای تولیدات خود بهره مند شده اید؟

ما از دولت کمکی دریافت نکرده و نمی خواهیم کمکی صورت بگیرد. اما اگر دولت در بیشتر مواقع به قشر کار آفرین سختگیری نکند و در اصل کاری نداشته باشد بهترین کمک است و بسیار مفید خواهد بود نکته ای را در اینجا باید بگویم این است که بنده در استان سمنان فعالیت می کنم و کارخانه در آن شهر واقع شده است از نقش بانکها در این استان و نیروهایی که در ادارات دولتی به فعالیت مشغول هستند بسیار راضی هستم و از نگاه مسئولانه فرماندار و استاندار سمنان نسبت به اینجانب به

سجاده می فرمایند: خداوندا کمک کن که ما این تولد دوم را لمس کنیم من در سال ۹۰ همه چیز داشتم اما مدام از خودم می پرسیدم اگر مرگ من فرا برسد زمانی که مرا در قبر می گذارند وقتی از من سوال کنند در این دنیا چه کار کردید و دست چه کسی را گرفتی و چه فریندی را رقم زدی چه جوابی خواهم داشت بنده به این موضوع نگاه انسان مابانه دارم پیامبران وقتی برای هدایت انسانها آمدند ما را به انسانیت دعوت کردند که فطرت درونی ما بیدار شود و بنده از زندگی خود راضی هستم.

هدف برای من مشخص و منظور دیگری دارد من نمی گویم هدفم در زندگی شروع از یک نقطه و پایان در جایی که می خواستم برسم بوده بلکه برای من هدف چیز دیگری است تا کسانی را که با ما کار کردند بتوانیم زندگیشان را عوض کنیم و این برای بنده بسیار لذت بخش است. البته هدفهایی هم که داشتم محقق شده یک زمانی بنده علاقه مند بودم که بزرگترین تولید کننده ایران باشم و در حال حاضر به آن رسیده ام امروزه ۱۷۰ هزار کولر تولید می کنیم که به طور قطع تعداد قابل توجه ای است که محال است که کمتر تولید کننده ای به این تعداد رسیده باشد. و یا اینکه به عنوان صادر کننده نمونه پی در پی در ۱۰ سال شناخته و معرفی شویم واحد نمونه صنعتی معرفی شدیم و هدف بنده این بود که نام سنگر کار را پر آوازه کنم و به این هدف هم دست پیدا کرده ام، ولی هیچ چیز نمی تواند لذت بخش تر از این باشد که برای کمک به حل مشکلات انسانها قدم برداریم و هدف والایی که در ذهن بنده بوده همین موضوع است.

### در حال حاضر چند نفر در شرکت چه به طور مستقیم و غیر مستقیم فعالیت می کنند؟

شرکت سنگر کار در حال حاضر ۱۶۰ نیروی فعال دارد که به صورت مستقیم با شرکت همکاری می کنند اما در حالت غیر مستقیم نیروهای بسیاری مثل پیمانکاران هستند که با شرکت در حال همکاری هستند.

### چشم انداز و دور نمای شما برای فعالیت شرکت چیست؟

واقعیت امر این است که ما محکوم به بزرگ شدن هستیم اکثر شرکتهای ایرانی اگر به فکر گسترش و بزرگ شدن هستند باید با چند شرکت دیگر ترکیب شده و به آنها پیوندند تا بتوانند محصولات بیشتری را تولید کنند ما نیز در این موضوع گام برداشته برای رشد و فعالیت و تولید بیشتر در زمینه کالاهای گرمایشی و سرمایشی همکاری خود را با شرکتهایی که در این زمینه فعالیت می کردند آغاز کردیم که این موضوع فواید زیادی برای شرکتهای همکار به وجود می آید.

از جمله اینکه تعداد سوله هایی که ساخته می شود کمتر خواهد شد تعداد ماشین آلات و قطعاتی که لزوم کار و تولید صنعتی است کمتر می شود. در واقع انسانها می توانند در کنار هم به اهداف بزرگتری دست پیدا کنند از نظر اینجانب بزرگترین چالش در چند سال آینده در ایران بحث نیروی انسانی است نسل دهه ۸۰ و ۹۰ دیگر کار نخواهند کرد و ایران نیروی انسانی کارگری و مهندسی فعال کم خواهد داشت.

هر کس می گوید در ایران اشتغال وجود ندارد بنده می گویم این صحبت کاملاً اشتباه و غلط است و در ایران اشتغال با تمام وجود و حقوق های بالا کاملاً وجود دارد

## صنایع حرارتی و برودتی



اختیارشان قرار می‌دهیم تا توسط این فروشگاه به افرادی که نیازمند هستند و توان و شرایط مالی مناسبی ندارند بفروشند. اما انگار در کل کشور مردم می‌خواهند خیلی ثروتمند شوند اما بدست آوردن این ثروت به چه طریق؟ اینکه خون مردم را با قیمت‌هایی نجومی در شیشه بکنیم درست است؟ وی با اشاره به سخنان بزرگان می‌گوید: ما هیچگاه در زندگی خود شبیه خانواده خود نمی‌شویم بلکه به دولتمردان خود شبیه می‌شویم هر چقدر ولع مقام و ثروت بالاتر باشد مردم نیز همان طور خواهند شد. چرا باید در کشورمان مصرف‌کننده نهایی اینقدر دچار ضرر و زیان شود و به ایشان ظلم شود و برای کالایی که قیمتش این قدر نبوده مبلغ بسیار گزافی را برای خرید پرداخت کنند.

### آیا از تیم اقتصادی دولت راضی هستید؟

آقای رئیسی در سخنرانی که چند وقت پیش داشتند اعلام کردند که هر کس کار نکند و بی‌عرضه باشد از کار و سمتش برکنار خواهد شد باید الان به ایشان گفت چرا باید در کابینه خود از اشخاص بی‌عرضه استفاده کنید که بعدا مجبور به اخراج آنان شوید؟ چرا هیچ وقت نخواستید در سمت‌هایی که می‌دهید از نیروهای کارآمد و کار بلدی مثل دانشجویان دانشگاه شریف که در تمام دنیا این دانشگاه به نخبه بودن دانشجویانش شهرت دارد استفاده کنید؟ چرا تمام وزرای کابینه شما باید از طیف افراد جهادی و امام صادقی باشد؟ آیا ایمان تنها می‌تواند در پیش بردن اهدافی که در نظر دارید موثر واقع شود؟

### در پایان ضمن تشکر از اینکه در این مصاحبه شرکت کرده اید اگر صحبتی دارید بفرمایید؟

آقای میلانی در پایان سخنانش عنوان کرد: در اینجا حرفی را که می‌خواهم به گوش جوانان برسانم این است که در مورد سواد از دیدگاه یونسکو تحقیق کنند. همچنین هدف و زندگی را برای کودکان مشخص کنیم امید به زندگی در ایران مرده است در واقع اگر بتوانیم راه را به این جوانان نشان دهیم موفقیت خوبی را کسب کرده ایم.

ما باید بتوانیم آینده این کشور را توسط همین جوانان بسازیم. میلانی در ادامه پیشنهادی که برای این موضوع داشتند را اینگونه مطرح کرد: امید به زندگی تنها با داشتن هدف است که می‌توان آن را بوجود آورد ما گاهی فراموش می‌کنیم که هدف از این زندگی درس خواندن، کار کردن، ازدواج و... چیست؟ اگر این موضوع را دقیق بدانیم می‌توانیم برای خود هدف مشخصی برای رسیدن به مقصود داشته باشیم.

یک فرمول موفقیت که بنده در کلاسهای انگیزشی آنتونی رابینز یاد گرفته ام این است که اگر به دنبال موفقیت در زندگی هستیم باید یک هدفی را در زندگی دنبال کنیم، بدون آنکه توجه کنیم به آن هدف می‌رسیم یا خیر.

هدف \* عمل \* نتیجه \* هر گاه متوجه این شدیم که هدف ما به نتیجه رسیده به درست بودن آن پی می‌بریم و می‌توانیم مسیرهای مثبت و موثرتری را در راه رسیدن به مقصودمان طی کنیم و تنها کسی که می‌تواند در موفقیت هر کسی نقش داشته باشد فقط خود اوست.

عنوان یک کارآفرین که در تولیدات صنعتی کشور و صادرات نقش دارم بسیار رضایت دارند و از حمایت ایشان بسیار قدردانی می‌کنم دیگر آنکه دسترسی به مدیران رده اول در این شهر بسیار آسان است و سختگیری دیده نمی‌شود و هدفشان رفع مشکل است اگر ما این موضوع را درک کنیم وقتی در جایگاهی قرار گرفته و بابت آن پست و مقام حقوق دریافت می‌کنیم صرفا جهت خدمت به مردم است این مشکل مرتفع می‌شود.

بنده اگر در این جایگاه قرار دارم خادم این مردم هستم و در این پست قرار گرفته‌ام که مشکلات آنان را حل کنم اگر این موضوعات برای همه شکافته شود که از جایگاه و موقعیت خود برای خدمت به مردم استفاده کنند همه مشکلات حل و آسان خواهد شد.

### آیا میزان عرضه و تقاضا در شرکت تعادل دارد یا اینکه میزان عرضه بیشتر است یا برعکس در این مورد برای ما توضیحاتی بفرمایید؟

در این مورد به طور عامیانه بگویم که پوست مردم توسط فروشندگان کالاها دارد کنده می‌شود وقتی یک کولر ۷۰۰۰ از درب کارخانه بنده خارج می‌شود به قیمت ۷ میلیون و پانصد هزار تومان به مشتری عرضه می‌شود اما متاسفانه درب مغازه به مبلغ ۱۱ میلیون و پانصد هزار تومان به مردم فروخته می‌شود و در این میان این سود به جیب چه کسانی می‌رود مشخص نیست. به طور مثال فروشگاههای بزرگی که در سطح کشور دایر شده است و کالاها را به صورت قسطی و با عناوین مختلف به مردم می‌فروشند فقط در حال خالی کردن جیب مردم هستند و بنده اسم نزول خور و کلاهبردار را روی این قضیه می‌گذارم. آنقدر روی هر کالا قیمت بالا لحاظ می‌کنند که مردم را بدهکار می‌کنند.

وام یکی از آفتهای اصلی در جامعه است که متاسفانه مردم را دچار فقر می‌کند.

مهندس میلانی در خصوص اینکه بتواند با قیمت مناسبتری آن طور که خود رضایت دارد کالا را بدست مردم برساند می‌گوید:

با فروشگاههایی به اسم لاله که در کشور راه اندازی شده و وابسته به سپاه است همکاری می‌کنیم و کالاهای خود را به قیمتی مناسب تر حدود ۲۵ درصد زیر قیمت و پایین تر از نرخ فروشگاههای سراسر کشور در



## سنگر کار زیبا و پرکار



کولرهای مدل الماس

محصول جدید سنگر کار

خیابان مطهری، بعد از چهار راه مفتوح، جنب خیابان جهانتاب، پلاک ۱۶۵، طبقه اول  
sangarkar.co@gmail.com

۸۱۷۱۴۹۰-۰۲۱

مهندس مهدی کرباسیان، عضو اتاق بازرگانی ایران:

## از زمان پیروزی انقلاب، ما دچار تحریم شدیم

جدی برای حوزه نفت و گاز است به صورت جدی تر نگاه شود.

### در زمان مدیریت شما کشور در یک مدار منظم اقتصادی پیش می رفت چرا الان این نظم وجود ندارد؟

از زمان پیروزی انقلاب، ما دچار تحریم شدیم در حقیقت آمریکا و انگلیس و کشورهایی از این دست منافع شان در ایران به خطر افتاد و از طرفی هم تندرهای داخل ایران، که بزرگترین آن اشغال سفارت آمریکا بود و اقداماتی که در این راستا صورت گرفت. تندرهای گروه چپ با فرماندهی حزب توده و تفکرات آنان موجب شد که اقتصاد از حالت نرمال و متعادل به سمت اقتصاد دولتی و سوسیالیستی سوق پیدا کند.

(سوسیالیسم که در فارسی جامعه خواهی یا جامعه گرایی نامیده می شود اندیشه ای سیاسی، اقتصادی، اجتماعی، و فرهنگی است که هدف آن ایجاد نظم اجتماعی و اقتصادی مبتنی بر برابری است)

بدیهی است که جنگ و حمله عراق به ایران این مسائل را تشدید و کشور را دچار مشکلات بسیاری کرد که اگر بخواهیم بگوییم وضع اقتصادی کشور در آن زمان هم خوب بود، هرگز چنین نیست. کشور فقط در مدت کوتاهی در سال ۱۳۸۰ تا ۱۳۸۳ بهترین دوران اقتصادی اش را گذراند.

در آن زمان بود که ما به GDP حدود ۷ درصد نزدیک شدیم.

(GDP شاخص مهمی برای اقتصاد دانان و سرمایه گذاران است که مشخص می کند مردم و کار آفرینان یک کشور در طول یک بازه ی زمانی چقدر محصول یا خدمات ارائه داده اند.)

و البته آن هم به دلیل تعاملات بین المللی دولت بود که متأسفانه بوش پسر به عنوان محور شرارت، ایران را وارد تحریم کرد. بدیهی است تندرهای سیاسیون حزبی چپ و راست در پوششهای مختلف، مشکلاتی را پدید آورد. استراتژی توسعه و رونق جزء

اولین تصمیمات دولتی و حکومت نبوده و جذب سرمایه گذار خارجی در کشور عملیاتی نشده و منابع کافی برای سرمایه گذاری وجود نداشته است. بعضاً هم دعوای سیاسیون داخلی موجبات آن را رقم زد تا کشور دچار مشکلات متعددی شود.

لذا تحریم از سویی و دعوای جناحی و سیاسی از داخل کشور و این روزها هم ضعف مدیریتی و کم سوادی و بی تجربگی هم مزید بر علت شده و این مشکلات را برای کشور ایجاد کرده است.

### آیا در این زمینه پیشنهادی دارید؟

بله ما باید برگردیم به عقلانیت، ایران دوستی، و عشق به مردم، سیاست کلان کشور را یک بازنگری ۴۰ ساله داشته باشیم و ببینیم در کجا اشتباه داشته و در کجا درست عمل کرده ایم، خداوند در سوره حمد در آیه ای می فرماید اهدنا صراط المستقیم یعنی انسان باید ارزیابی خودش را داشته باشد، از قدیم



در اولین شماره مجله تخصصی مهیا خدمت دکتر مهدی کرباسیان رسیدیم تا در خصوص وضعیت اقتصادی این روزهای کشورمان و راهکارهایی را که ایشان می توانند ارائه دهند گفتگویی داشته باشیم:

دکتر مهدی کرباسیان دارای تحصیلات دکتری در رشته مدیریت از دانشگاه پیزلی و فعال حوزه مالی و حسابرسی در دهه ۴۰ و ۵۰ میباشند. فوق لیسانس خود را در MBA آمریکا اخذ نمود و نزدیک به ۴۰ سال در سمتهای مختلف مدیریتی و اجرایی فعالیت داشتند:

بازرگانی نفت عسلویه، صندوق بازنشستگی، قائم مقامی وزیر اقتصاد و دارایی، رئیس کل گمرک و آخرین سمت سازمانی ایشان مدیریت عامل سازمان توسعه و نوسازی معادن ایمییدرو بوده که در این حوزه نیز نقشی تاثیر گذار ایفا کردند.

در سال ۱۳۹۲ در دولت یازدهم تقریباً پروژه های معدنی و صنایع مرتبط با آن متوقف شده بود ولی خوشبختانه حوزه سنگان که نزدیک به ۵/۱۷ میلیون تن کنسانتره و حدود ۵/۱۷ میلیون تن کنده تولید و پروژه بسیار بزرگی محسوب میشد به بهره برداری رسید و مابقی آن نیز فعال شد و توانست زنجیره فولاد را تکمیل کند.

طبق آمار در سال ۱۳۶۱ به عنوان وارد کننده ۶ میلیون تنی فولاد بودیم و خوشبختانه در سال ۹۷ که بنده این پست را ترک کردم بیش از ۵/۴ میلیارد دلار صادرات فولاد داشته و زنجیره فولاد ما در رقم ۲۳ درصدی صادرات قرار گرفت. این رقم بسیار بزرگی محسوب می شد. حدود ۴۴ الی ۴۵ میلیارد دلار صادرات ما از حوزه معدن و صنایع معدنی بود، که ایمییدرو نقش اساسی در این قضایا داشت، خیلی از پروژه ها که در دولت سیزدهم در حال افتتاح شدن است در دولت یازدهم پایه ریزی شده و امیدواریم به این حوزه که رقیبی

کشور و حوزه سرمایه گذاری پیشرفتی حاصل نشده. که این آینده بدی را برای جوانان کشور رقم می زند چون نشان دهنده بیکاری، رکود میباشد.

### با توجه به تورم بالایی که با آن رو به هستیم آیا امنیت سرمایه گذاری در کشورمان وجود دارد؟

نکته ای را باید در نظر گرفت که متأسفانه دولت توجهی ندارد و آن اینکه دنیا یک تغییر اساسی کرده، بحث اینترنت و هوش مصنوعی در این روزها حرف اول را در دنیا می زند بنده به خاطر دارم در ۱۵ الی ۶ سال پیش شیخ محمد، حاکم دویی شهرهایی را ساخته بود به اسم اینترنت سیتی و گفت کسانی که در زمینه هوش مصنوعی تخصصی دارند می توانند با ارائه مدرک تخصصی در این زمینه از اقامت ۱۰ ساله در دویی همراه با حقوق و مزایای عالی برخوردار شوند.

الان دویی به سمت یک جهش تکنولوژی قدم برداشته چون کلی متخصص هوش مصنوعی در آن کشور مشغول به کار هستند. چین ظرف این چند سال در جنگ اقتصادی با آمریکا، حدود ۱۵ سال است که بر روی هوش مصنوعی کار می کند و در این زمینه با آمریکا وارد رقابت شده است. جوانان کشور ما قطعاً می توانند جهش کنند فقط دولت مقررات سختگیرانه خود را کاهش داده و اجازه حرکت به مردم را بدهد، نیازی نیست که سرمایه گذاری شود.

### نشریه مهیا قصد دارد تا در گسترش رونق اقتصادی سهمی داشته باشد به نظر شما چگونه این موضوع محقق می شود؟

آرزو دارم با مدیریت خوبی که انجام خواهد شد و حمایت شما و آگاهی رسانی که از طریق مجله مهیا صورت می گیرد این گروه موفق تر عمل کند. فکر می کنید رسالت و نقش رسانه ها در دوران تحریم چگونه باید باشد؟ نشریات و حوزه خبری و خبرنگاری چند رسالت در تمام دنیا دارند، که مهمترین آن اطلاع رسانی و آگاهی است و این می تواند برای یک شرکت و گروه صنعتی و در ابعاد بزرگتر در رابطه با دولت در رساندن اطلاعات به مخاطب خاص و عام باشد.

وظیفه مهمی که چندین سال است برعهده حوزه اطلاع رسانی گذاشته شده این است که بتواند حرف مخاطبین را به مسئولان برساند. مثلاً در یک شرکت نظرات نقد و پیشنهادات را منتقل کرده و در حوزه کشور انتقادات را به مسئولین برساند و یکی دیگر از موضوعات مهمی که در حوزه خبری می توان به آن پرداخت شفاف سازی است.

رفع ابهامات در حوزه ملی، رسانه ها در شفاف سازی و سلامت اقتصاد کمک می کنند لذا جایگاه نشریه و روزنامه و رسانه بسیار مهم است و در کشور ما به میزانی که باید به آن اهمیت داده نمی شود.

به دلیل آنکه مسئولان دولتی و حکومتی ما تحملشان در نقد زیاد نیست و این باعث می شود، خبرنگار و یارسانه ای به مراجع قضایی احضار شود و این موضوع خبرنگار و رسانه را تضعیف میکند.

ولی قطعاً این حرفه نیز جایگاه خودش را در اقتصاد پیدا می کند. و می دانم نشریه مهیا با کار عقلایی که صورت داده، علاوه بر کار اطلاع رسانی و تبلیغ اقلام شرکت می تواند در حوزه اقتصاد نیز اثر مثبتی داشته باشد. برای همه همکاران شما آرزوی موفقیت دارم.

علما هم می گفتند هر فردی باید قبل از استراحت شبانه به ارزیابی خودش پردازد که در آن روز چه کارهایی را انجام داده چه نیک چه شر که از انجام کار بد پرهیز و به نیک بیشتر پردازد.

ما بعد از ۴۰ سال باید ببینیم چه شد که کشور از نظر سرمایه اجتماعی دچار مشکل شده و جوانان ما از انقلاب به ویژه حکومت و مسئولین دولت فاصله گرفتند، چه شد مردمی که قرار بود در رفاه قرار بگیرند با این مقادیر عظیم گازی، نفتی، معدنی و جایگاه ویژه استراتژیکی کشور در فقر قرار گرفته اند.

همه این موضوعات یک بازنگری می خواهد و باید با توجه به منابع عظیم و نیروی کارآمد انسانی که در اختیار داریم در سیاستهای کلان کشور مورد توجه قرار گیرد. زیر بناها اکثراً آماده است و می توان ظرف مدت یک برنامه هدفمند ۱۰ ساله کشور را به نرخ رشد مطلوب رساند.

### با توجه به تحریم هایی که کشور با آن روبه رو است نقش مدیران در این زمان چگونه باید باشد؟

مدیریت در تمام دنیا و طبق تاریخ های گذشته نقش بسیار اساسی داشته، اگر به تاریخ بازگردیم و نگاهی داشته باشیم شاه عباس صفوی، نادر شاه افشار، کوروش، داریوش، فرماندهان ارشد اطراف پیامبر همگی در رابطه با فتوحاتی به دست آمده نقش بسزایی داشتند.

در حوزه مدیریت هم می بینیم که این قضیه در این روزها خیلی باب شده مثلاً افرادی همچون استیو جابز، بیل گیتس بزرگترین سرمایه داران و کار آفرینان دنیا محسوب می شوند.

آنها با مدیریت درست توانستند به این مقام دست پیدا کنند. بدیهی است قانون و مقررات و سیستم آمریکا هم به آنان اجازه رشد داده، اما در کشور ما به دلیل محدودیتهای بروکراسی و بخشنامه ها، دستورالعمل ها و قوانین زیاد چنین امری میسر نیست.

ما در کشورمان خیلی قانون داریم و به همین دلیل مجلس باید به جای اینکه قانون تصویب کند باید جلسه گذاشته و قانون حذف کند. در عرض این ۴۰ سال قوانین بسیاری برای کشور وضع شده است لذا به نظر می رسد مدیریت نقش اساسی را داشته، در همین دوران تحریم شما می بینید که ما در حوزه معادن و صنایع معدنی همانطور که گفتم صد درصد پیشرفت داشتیم.

در سال ۱۳۶۱ وقتی ما با ترکها بر سر میز مذاکره نشستیم بنده معاون وزارت راه بودم و قرار بود تهارت کنیم و کالا وارد و صادر کنیم ما کل صادراتمان را جمع زدیم به ۷۰۰ با ۸۰۰ میلیون دلار در بهترین حالت نمی رسید و شامل پسته و فرش، خاویار، چرم و پوست بود، ولی در حال حاضر با مدیریتی که داشتیم به ۴۵ میلیارد دلار صادرات رسیدیم، که اعتقاد بنده این است اگر وزارت صمت و دولت تسهیلات برای صادر کنندگان فراهم می کرد و هر روز بخشنامه و مقررات جدید وضع نمی کرد و صادر کنندگان را مورد حمایت قرار می داد، و ثباتی در بازار ارز برای تامین مواد اولیه و ماشین آلات وجود داشت، ما به راحتی به ۶۰ تا ۷۰ میلیارد صادرات غیر نفتی می رسیدیم.

این نشان دهنده آن است که با همه این مسائل و تحریم ها و فشارها، کشور حرکت کرده است.

ما در حوزه پتروشیمی، معادن و صنایع معدنی در این چند ساله اخیر بسیار موفق بودیم، علی رغم یک عقب افتادگی در حوزه مواد غذایی و مکمل ها در بعضی از صنایع پیشرفت خوبی داشتیم. اما در خیلی از مسائل از جمله زیر ساختهای

مهندس حمیدرضا محمدی، مدیر عامل شرکت ایشکا:

## اصولی یاد بگیرید، عاشقانه کار کنید



مهندس حمیدرضا محمدی طراح مخترع و یکی از توانمندترین مهندسين صنعتی کشور و مدیر عامل شرکت ایشکا در سال ۱۳۵۲ در تهران متولد شده و در رشته مکانیک خودرو و تحصیلات خود را ادامه داده و حدود ۲۹ سال در این صنعت فعالیت می کند.

وی در شرکتی ۳ میلیتی (سوئیس، ترکیه، ایران) مدیریت کنترل کیفی و سپس مدیریت ساخت را برعهده داشت و پس از آن هم توانست به طور مستقل کارخانه ای را تاسیس و به فعالیت مشغول شود

وی از آن دوران به عنوان جرقه ای برای شروع فعالیتش در زمینه صنعت یاد می کرد و گفت: از همان دوران کودکی به تنهایی دوچرخه اش را تخریب و دوباره آن را می ساخت کارهایی که او را به خود باوری رساند و امروز ایشان یکی از تولید کنندگان صنعتی کشور است.

### چند سال است که در حوزه صنعت مشغول به فعالیت هستید؟

بنده با علاقه ای که در یادگیری داشتم در تمام جزئیات کار دقیق شده و آنچه که باید از این رشته بدانم را خود آموختم علیرغم سولاتی که از اساتید می پرسیدم و جواب قانع کننده ای نمی گرفتم عطش اشتیاق مرا به یادگیری دوچندان می کرد تا بیشتر در این رشته تحقیق کنم و به جایگاهی که امروز در آن قرار گرفته ام برسم.

### شرکت از بدو تاسیس تا کنون چه محصولاتی را تولید می کند؟

شرکت در بدو تاسیس یک خط تولید کامل از رنگهای پودری را در اختیار داشت مثلاً شرکتی که می خواهد محصولی را مثل لوازم خانگی تولید کند نیاز به قالب سازی، پرس کاری، مونتاژ و ... دارد باید در نهایت یک خط رنگی هم داشته باشد که محصولات تولیدی اش را ابتدا رنگ و سپس مونتاژ نهایی را انجام دهد ما کارمان در اصل همان طراحی ساخت، اجرا و خدمات

پس از فروش یک خط کامل تولیدی است.

مهندس محمدی در ادامه از مجهول بودن این رشته یاد کرده و می گوید: شاید یکی از مشکلاتی که ما داریم این است که پاس ایرانی داریم اگر ما یک پاس آلمانی یا ایتالیایی داشتیم حتما می گفتند که یک شخص آلمانی کوره ای را به طول ۳۶ و ارتفاع ۴ متر ساخته با یک مشعل که ظرف ۲۵ دقیقه دمای آن را به ۲۰۰ درجه می رساند و ابتدا و انتهای کوره هیچ اختلافی ندارد و حتما به عنوان یک مخترع در این زمینه از ما یاد می شد.

در اینجا هیچکس به این موضوع اهمیت نمی دهد که شما چکار کردید و حتی کسانی که ما برایشان کار را انجام می دهیم، چون آنها هم هیچگونه تشخیصی از فعالیت ما ندارند.

ثبت اختراعی که ما انجام داده ایم به چشم هیچکس نمی آید که این کاری که ما انجام می دهیم با این مشعلی که کار می کند فاقد آگروز است و برای اولین بار در دنیا ساخته شده است.

کوره در حالت عادی برای خنک شدن باید ۴ ساعت کار کند، دمای آن پایین بیاید اما با همین سیستم که ما اختراع کردیم در ظرف ۲۰ دقیقه دمای آن به ۸۰ درجه رسیده، خنک و خاموش می شود.

مجموعه ای که اتوماسیون صنعتی را در خط رنگ آورد مجموعه ما بود. الان به جرات می توانیم عنوان کنیم تنها شرکتی هستیم که خط تولیدی را از صفر تا صد انجام می دهیم.

در ایران خانه ای را نخواهید یافت که یک قطعه از وسایل زندگیشان با محصولات ما رنگ نشده باشد. به طور مثال یکی از این شرکتی که از ما خط رنگ گرفته است، محصولی تولید کرده که وارد منازل مردم شده و بنابراین با قطعیت می گویم که حضور ما در تمام منازل ایرانیان و مردم وطن مشهود و محسوس است.

شرکتی بزرگی مثل بوتان، ایران رادیاتور، ارج و آزمایش از مجموعه هایی هستند که محال است در خط تولید آنان مشاوره و سرویس نداده باشیم.

### مواد اولیه خود را چگونه و از کجا تهیه می کنید؟

مواد اولیه که ما به آن نیاز داریم اکثراً فلزی هستند، مثل انواع ورق روغنی، ورق سیاه، ورق گالوانیزه، ورقهای استیل، لوله های استیل از لوازم مصرفی هستند که از بازار تهیه می کنیم.

### با توجه به نوسانات ارزی در کشور با چه مشکلاتی رو به رو هستید؟

وقتی به مشکلات و چالشهایی که با آن روبه رو بودم فکر می کنم به این موضوع می رسم که ما پدیده خاصی هستیم که در هیچ دوران از زمان، مثل ما وجود نداشته است. بعد از ۲۹ سال فعالیت به تجربه کافی رسیده ایم که وقتی می خواهیم پروژه ای را شروع کنیم قیمتهای روز را بررسی و هزینه ها را برآورد و سپس کار را انجام دهیم.

واقعاً به حال ما صنعتگران باید گریست در اصل ما در یک سقوط مستقیم قرار داریم و اما همیشه لطف خداوند شامل حال ما بوده که توانسته ایم برقرار



و عاشقانه کار کنید.

### دورنمای شما برای گسترش رشته و فعالیتی که انجام می دهید، چیست؟

علیرغم مشکلاتی که در حال حاضر با آن روبه رو هستیم و برخلاف این موضوعات، امید بسیار زیادی برای آینده دارم و برعکس اینکه همه فکر می کردند ما با این مشکلات عقب کشیده و افت می کنیم اما برعکس بسیار پیشرفت کرده ایم انگار که در سختی ها بهتر رشد می کنیم تا در جاهایی که بستر رشد آماده باشد.

تحریم که شدیم قدرت ما در تولید، خیلی بیشتر شد در زمان قبل از تحریم ما لوازم را وارد کرده، مونتاژ و تحویل می دادیم اما بعد از آن و بر اثر تجربیاتی هم که در این زمینه داشتیم دستگاهی را ساختیم که از نظر عملکرد، قدرت و دوام بالایی دارد. به طور مثال رباتهایی که از آمریکا وارد می کنند یک جفت ربات شاید حدود ۴ میلیارد تومان قیمت دارد و لی ما همان ربات را با ۵۰۰ هزار تومان می سازیم که از اول شروع کار با دقت تمام کارش را انجام می دهد و هیچگونه مشکلی را هم بوجود نمی آورد.

### آیا از حمایت‌های دولت در زمینه فعالیت خود برخوردار شده اید؟

ما تا کنون هیچگونه کمکی از دولت دریافت نکرده ایم و پرونده ما در زمینه حمایت‌های دولت پاک است و بزرگترین کمکی که از دولت در خواست داریم این است که در کار ما دست اندازی نکند.

می توانم بگویم که ما کاملاً دچار دردسر هستیم و صنعتگران ما بسیار مظلوم واقع شده اند و در واقع کافی است که بگوییم که ما شب را به صبح می رسانیم بدون اینکه هیچگونه جنگی کرده باشیم می بینیم که قربانی شدیم و سرمایه مان نصف شده است.

### چگونه می توان با مدیریت از این تحریم ها عبور کرد؟

تحریم بی قید و شرط معضلاتی را برای کشور پدید می آورد ولی در واقع این فقط اسم آن تحریم است و کسانی که می خواهند از این موضوع بهره ببرند، مطمئناً بهره کافی را خواهند برد یعنی هر محصولی را که بخواهند وارد کرده و به هر قیمتی هم که بخواهند می فروشند و اینکه بگوییم تحریم برای یک عده نعمت بوده کاملاً درست است اما در صنعت می توانیم بگوییم مثلاً صنعت لوازم خانگی از زمانی که تحریم شدیم رونق گرفت و کالاهای چینی بی کیفیتی که وارد می کردیم با گران شدن دلار توجیهی برای ورود ندارد توانستیم در صنعت لوازم خانگی رشد خوبی پیدا کنیم البته باید گفت با تحریم گروههایی در جامعه آسیب دیدند اما صنعت در کنار تمام سختی هایی که دید خوشبختانه ارتقا زیادی نیز پیدا کرد.

باشیم.

### به عنوان یک فعال اقتصادی و صنعتی چه پیشنهادی برای رفع مشکلات پیش رو، دارید؟

راه و پیشنهاد بسیار زیاد است ولی متأسفانه آنچه به جایی نرسد فریاد است، نیازی نیست که راه خیلی سختی را برویم ما الگوهای زیادی را در کشورهای مختلف داریم که در اوج بدبختی قرار داشتند ولی در حال حاضر به پیشرفتهای چشمگیری نائل شدند خب این کشورها می توانند الگوی بسیار خوبی برای ما باشند تا مسیر آنان را در رسیدن به موفقیت طی کنیم اما متأسفانه گوش شنوایی برای این صحبتها وجود ندارد. و شور بختانه در اقتصاد و صنعت کشور ما یک کار اشتباه را بارها انجام داده و این موضوع باعث لطمه و آسیب دیدن جدی به ما شده است.

### برای جوانانی که می خواهند وارد صنعت شوند و در این زمینه فعالیت کنند چه پیشنهادی دارید؟

این موضوع در اصل یک کار بسیار مهم و روانکاوای زیادی نیاز دارد، یک جوان دهه ۹۰ با یک جوان دهه ۵۰ فاصله فکری و عملی بسیار زیادی دارد. شما هرگز نمی توانید معیارهایی را که برای یک جوان در گذشته در نظر داشتید برای جوانان دهه ۹۰ داشته باشید آن چیزی که برای جوانان دهه ۵۰ آرمان بوده برای جوانان امروز خاک هم نیست، شما یک جوان دهه ۸۰ و ۹۰ را باید با یک ایده فرازمینی بتوانید در ساعت ۴ صبح از خواب بیدار کنید تا ۱۰ شب بتواند به کاری پردازد.

در اصل یک گروه فوق تخصصی باید در این زمینه کار کنند تا این چالش را مرتفع کنند. و یکی از بحرانهایی که بنده حتی در ۱۰ سال پیش آن را پیش بینی کرده بودم و مثل روز برای من روشن شده است. ما با کمبود نیروی انسانی مواجه هستیم اگر کارگر خارجی وارد کنیم این کشور مانند دوی پیشرفت خواهد کرد.

علیرغم تمام سو مدیریتها که داریم، اصل موضوع نیروی انسانی است که وجود ندارد و با تمام مستندات به شما می گویم که قریب به ۱۰۰ درصد از افرادی که داریم حاضر به کار کردن نیستند حتی با وجود احتیاجات زیادی هم که در زندگی شخصی خود دارند به تبدیلی عادت کرده و کار نمی کنند.

### آیا به اهدافی که از بدو تاسیس شرکت در نظر داشتید رسیده اید؟

انسانها برخلاف دیگر موجودات حسی دارند که اگر یک امر محال را به عنوان آرزو به آن فکر کنند، محقق می شود.

به طور مثال بنده در زمانی که یک کارگر ساده بودم مدام در این اندیشه بودم که کارخانه ای بسازم که ارتفاع سالنهای آن بلند باشد، دستگاه را در همان کارخانه بسازم و جرتقلی باشد که این دستگاه را به کارخانه دیگر انتقال دهد و برای پروژه هایی از این قبیل نیاز نباشد که ۳ ماه پرسنل کلی انرژی اضافه در این زمینه صرف کنند و دقیقاً هر آنچه را که در آن روزها در ذهنم پرورش می دادم اتفاق افتاد.

باید این موضوعات را به جوانان این نسل بگوییم که هر چیزی را که می خواهیم بدست بیاوریم در یک شب اتفاق نخواهد افتاد. و بنده حرفی را که همیشه به فرزندانم نیز می زنم این است که هر حرفه ای را اصولی یاد گرفته



# صنایع رنگ پودری ایشکا

سازنده مجهزترین خط رنگ های پودری  
و کلیه ماشین آلات مربوط و دکورال



اولین صادر کننده  
خط رنگ های پودری



سازنده  
سیستم های  
سابلی دکور  
(دکورال)



## با حضور معاون وزیر اقتصاد و دارایی؛

# مشکلات مالی پروژه خط دو قطار شهری کرج بررسی شد



معاون وزیر اقتصاد و دارایی گفت: با ایجاد راهکارهای ویژه، منابع مالی مناسبی به مترو کرج تزریق خواهد شد.

به گزارش مهیا؛ علی فکری در بازدید اقدامات انجام شده در شهر کرج جهت راه اندازی خط دو قطار شهری اظهار کرد: با بررسی های صورت گرفته تمام تلاش خود را بکار خواهیم گرفت تا بتوانیم با ایجاد راهکارهای ویژه و در جهت پیشرفت بیشتر منابع مالی مناسبی به مترو کرج تزریق کنیم. شایان ذکر است ماه گذشته در جلسه ای که در دفتر معاونت وزیر اقتصاد و دارایی برگزار شد، مقرر گردید تا موانع و مشکلات مالی برای ایجاد راهکارهای مالی مناسب جهت پیشبرد روند اجرایی خط ۲ قطار شهری کرج با انجام بازدید و جلسه ای در دفتر استاندار البرز رفع شود.

در این راستا معاون وزیر اقتصاد و دارایی با حضور در استانداری البرز جلسه ای با حضور استاندار البرز، رئیس شورای اسلامی شهر کرج، شهردار کلانشهر کرج و سرپرست سازمان حمل و نقل ریلی برگزار کردند و مسائل

مالی پروژه خط دو قطار شهری را مورد بررسی و برنامه ریزی جهت ایجاد و تأمین منابع مورد بررسی قرار دادند.

در ادامه نیز معاون وزیر اقتصاد و دارایی به همراه شهردار کلانشهر کرج از مسیر راه اندازی شده مترو کرج (ایستگاه آیت الله طالقانی تا ایستگاه چهل و پنج متری گلشهر) بازدید بعمل آوردند.

## خبر خوش برای ساکنان بافت های فرسوده؛

# مصوبه شورای عالی شهرسازی و معماری در کرج اجرایی شد

خدماتی مثل درمانی، آموزشی، ورزشی و... نمایند.

شهردار کرج تصریح کرد: در کنار این موارد، مالکانی که در یک بلوک شهری قرار دارند و به صورت داوطلبانه به دنبال جمع کل قطعات هستند هم می توانند با اخذ مجدد مصوبه ماده ۵، طرح معماری پیشنهادی خود را به شهرداری ارائه و بعد از طی مراحل قانونی تصویب، تادو طبقه تشویقی دریافت کنند.

وی ابراز امیدواری کرد: بدون شک این اقدام منافع زیادی برای سرمایه گذارانی که به دنبال جمع بلوک های شهری در محدوده بافت فرسوده هستند به دنبال دارد و انگیزه آنان برای سرمایه گذاری و ساخت و ساز در این فضاها را افزایش می دهد. شهردار کرج با اشاره به اینکه بالغ بر ۷۲۸ هکتار از سطح شهر کرج در قالب ۶۳ محله به عنوان بافت فرسوده شناسایی شده است، اظهار داشت: ارتقای سطح خدمات در محلات بافت فرسوده در کنار نوسازی مسکن همواره در دستور شهرداری کرج بوده است.

وی در این راستا به تصویب اسناد توسعه برخی محلات بافت فرسوده اشاره کرد و افزود: ابلاغ مصوبه اخیر شورای عالی در کنار بسته های تشویقی مالی، نقش به سزایی در بهسازی و نوسازی بافت های فرسوده خواهد داشت.

کیانی در پایان گفت: یکی از دلایل کندی روند نوسازی بافت های فرسوده این است که ساکنان محلات هدف عموماً از دهک های کم درآمد به شمار می آیند و توان ساخت و ساز ندارند که امیدواریم با اجرای این مصوبات و بهره مندی از بسته های تشویقی لحاظ شده، شاهد افزایش مشارکت آن ها و تغییر وضعیت موجود باشیم.

شهردار کرج گفت: بالغ بر ۷۲۸ هکتار از سطح شهر کرج در قالب ۶۳ محله به عنوان بافت فرسوده شناسایی شده است.

به گزارش مهیا، مهرداد کیانی با اشاره به اینکه بافت فرسوده ویژگی های خاصی دارد که عدم استحکام، ریزدانه بودن و قدیمی بودن بنا، معابر تنگ و غیر استاندارد بخشی از آن ها است، اظهار کرد: از سال گذشته پیش بینی سیاست های تشویقی خاصی جهت بهسازی و نوسازی این واحدها در دستور کار شهرداری کرج قرار گرفته، که اجرایی شدن مصوبه شورای عالی شهرسازی و معماری یکی از آن ها است.

وی با تأکید بر اینکه این مصوبه از اوایل هفته جاری در کرج اجرایی شده، گفت: بر اساس این مصوبه، پلاک های واقع در بافت فرسوده که دارای حد نصاب تفکیک هستند از یک طبقه تشویقی بهره مند می شوند و خبر خوب اینکه قطعات با مساحت کمتر نیز در صورت تجمع و حصول حد نصاب، می توانند از این امتیاز استفاده کنند.

شهردار کرج ادامه داد: البته این واحدها در تأمین پارکینگ هم مشمول تخفیف می شوند و می توانند با ضریب ۷۵ درصد نسبت به احداث پارکینگ اقدام کنند.

این مسئول اضافه کرد: یکی از نقاط قوت این مصوبه تعیین تکلیف نحوه اقدام در خصوص پلاک های کمتر از ۷۲ متر و غیر قابل تجمع است که مطابق آن این پلاک ها امکان ساخت در چارچوب ضوابط ابلاغی را دارند.

کیانی توضیح داد: علاوه بر این، چنانچه این پلاک ها در مجاورت محورهای درون بافت قرار داشته باشند، می توانند در طبقه همکف اقدام به ساخت کاربری های

## یکی از دلایل گرانی خودرو سایت ها هستند



رئیس اتحادیه نمایشگاه‌داران خودروی کرج با اشاره به اینکه دلایل بازی‌های اینترنتی عامل اصلی تاثیرگذار در افزایش قیمت‌های کاذب و نجومی است، گفت: یکی از دلایل گرانی خودرو سایت های اینترنتی هستند.

حمید کریمی در گفت و گو با ( ماهنامه مهیا ) با اشاره به روند افزایش بی رویه خودرو در کشور و ضرورت نظارت بر تنظیم بازار اظهار کرد: سازمان حمایت از حقوق مصرف کنندگان باید به بازار خودرو ورود کرده و نظارت بیشتری داشته باشد.

رئیس اتحادیه نمایشگاه‌داران خودروی کرج با تاکید بر اینکه در شرایط فعلی که خرید خودرو به سمت افزایش سود و ارزش دارایی حرکت کرده است؛ افزود: دلایل بازی‌های اینترنتی عامل اصلی تاثیرگذار در افزایش قیمت‌های کاذب و نجومی است.

وی در بخش دیگری از سخنانش باز اجرای طرح یکپارچه سازی عرضه خودرو و ورود خودروهای جدید اظهار امیدواری کرد و گفت: هر چند بازار خودرو در وضعیت مطلوب قرار ندارد اما امیدواریم این طرح با پشتیبانی وزارت صمت بتواند دست سودجویان و دلال های اینترنتی که هیچ صلاحیتی در قیمت گذاری خودرو ندارند را کوتاه کند.

کریمی به حذف طرح ارایه خودرو به صورت قرعه کشی اشاره کرد و گفت: متأسفانه ورود خریداران غیر واقعی و منفعت طلب به این طرح نه تنها ماهیت اجرای این طرح را از عرضه خودرو به متقاضی واقعی تغییر داد بلکه موجب ناسامانی بازار خودرو و هجوم سایر افراد برای ثبت نام و خرید حواله‌های خودرو شد.

وی با تاکید بر اینکه لزوم ساماندهی شرایط بازار فعلی برابری عرضه در

برابر تقاضا است، گفت: در صورتی که این طرح با اجرای کارشناسی و مدیریتی مناسب بتواند عرضه خودرو را در کمترین زمان ممکن امکان پذیر کند صد درصد تاثیرگذار خواهد بود.

کریمی به طرح واردات خودروهای کارکرده اشاره کرد و افزود: واردات این خودروها نباید معیار دلاری باشد یا افراد خاصی مد نظر قرار گیرند بلکه باید آزاد سازی صورت گرفته و با توجه به ارزش پول کشورمان از تمام افراد متخصص جامعه بهره گرفت و روند آن را تسریع و تسهیل کرد.

عضو اتاق اصناف کرج در پایان به واردات خودرو از مناطق آزاد به سراسر کشور و ملی شدن تردد خودروهای این مناطق به جای پلاک موقت اشاره کرد و گفت: سرمایه گذاری در این بخش و کمک به گسترش آن در سراسر کشور می‌تواند یکی از راهکارهای بهبود بازار خودرو باشد.



### آگهی استخدام

شرکت تولیدی و بازرگانی مهیا جهت تکمیل کادر خود در تهران و سمنان به تخصص‌های زیر نیاز دارد.

داوطلبین حائز شرایط صرفاً از طریق راه‌های ارتباطی اعلام شده در پایین این اطلاعیه نسبت به ارسال این رزومه اقدام نمایند.

ردیف	شرح شغل	حداقل تحصیلات	حداقل سابقه کار	محل خدمت
1	انباردار آشنا به نرم افزارهای مرتبط	دیپلم	2 سال	پاکدشت / سمنان
2	کارگر ساده تولیدی	دیپلم	-	پاکدشت
3	مدیر برنامه ریزی تولید	لیسانس مهندسی صنایع	2 سال	تهران / سمنان
4	کارشناس طراحی	لیسانس مکانیک	3 سال	دفتر مرکزی
5	کارشناس تولید	لیسانس بازرگانی	3 سال	دفتر مرکزی
6	نقشه کش صنعتی	فوق دیپلم	2 سال	دفتر مرکزی

پست الکترونیک: mahyaban30@gmail.com

لطفاً ردیف شغلی مورد درخواست در رزومه قید گردد.



 **مهپا**

## دشت ارژن چند کیلومتری شیراز است؟

**آدرس: استان فارس، حدفاصل شیراز و کازرون، دشت ارژن**



دشت ارژن از جاذبه‌های طبیعی و دیدنی شیراز به شمار می‌رود، به همین جهت با ما همراه باشید تا بدانیم دشت ارژن چند کیلومتری شیراز است. شیراز یکی از مقاصد گردشگری پرطرفدار در ایران به حساب می‌آید که نه تنها جاذبه‌های زیادی را در خود جای داده است؛ بلکه در اطراف آن نیز جاهای دیدنی متعددی وجود دارد. از جمله این جاذبه‌ها می‌توان به دشت ارژن اشاره کرد که در حدفاصل شهر شیراز و کازرون قرار دارد.

دشت ارژن شیراز؛ جذاب و خاص

دشت ارژن شیراز با مساحت تقریبی ۹۰ کیلومتر مربع در مجاورت کوه‌های زاگرس قرار دارد که این موضوع باعث ایجاد آب‌وهوایی عالی در این منطقه شده است. در شمال آن روستای دشت ارژن و در غرب آن شهر کازرون واقع شده‌اند. محیط سرسبز و وجود حیوانات مختلف، دشت ارژن را به انتخاب بسیاری از گردشگران تبدیل کرده‌اند. ضمن اینکه برخی آثار تاریخی و دریاچه‌ای به همین نام نیز در نزدیکی آن وجود دارد که می‌توان با یک تیر دو نشان زد و از همه آن‌ها دیدن کرد.

در صورتی که اهل عکاسی هستید، فرصت نابی برای ثبت لحظه‌های بهشتی خواهید داشت و حتی در فصول سرد سال می‌توانید قاب‌های زیبایی از پاییز و زمستان دشت ارژن را با دوربین تان ثبت کنید.

از پوشش گیاهی و درختان موجود در دشت ارژن می‌توان به درختان بلوط، زالزالک و بادام اشاره کرد. در فصول سرد سال این دشت مزین به گل‌های نرگس می‌شود و زیبایی و عطر آن‌ها روحتان را جلا می‌دهد. در واقع، پوشش گیاهی و جانوری ارزشمند این دشت باعث شد که در سال ۱۳۵۳ هجری شمسی از طرف سازمان‌های بین‌المللی به‌عنوان یکی از ذخیره‌گاه‌های زیست کره انتخاب شود. با وجودی که دشت ارژن تا چند دهه قبل محل زندگی شیر و آهوی ایرانی بود؛ امروزه هیچ اثری از آن‌ها نیست.

در سال ۱۳۶۰ هجری شمسی چندین هکتار از منطقه حفاظت‌شده ارژن و پریشان برای احیای گوزن زرد ایرانی محصور شد تا اینکه در پاییز ۱۳۷۲ هجری شمسی، ۱۷ راس گوزن در منطقه میان‌کتل رهاسازی شد. طبق سرشماری سال ۱۳۸۹ هجری شمسی تعداد گوزن‌ها به ۷۵ راس افزایش یافت. با این حال، بنا بر برخی عوامل جمعیت این گونه رو به کاهش رفت تا اینکه توسعه فضای زیستی آن‌ها در میان‌کتل و ارسنجان خوشبختانه منجر به احیای این گونه ارزشمند در هر دو محل شد.

دشت ارژن شیراز بخاطر موقعیتی که قرار دارد و طبیعت زیبایش، در هر فصلی از سال می‌توانید به این منطقه زیبا و دوست‌داشتنی مراجعه کنید و از جاهای دیدنی آن بازدید کنید اما بخاطر طبیعت، بهترین زمان بازدید از دشت ارژن فصل بهار است چون در فصل بهار، سرسبزی منطقه، شکفتن گل‌ها و جایگزینی گل‌های نرگس با گل‌های شقایق وحشی، زیبایی طبیعت دشت ارژن شیراز را دوچندان می‌کند.

از سوی دیگر، در اواخر فصل بهار و با فرا رسیدن ماه خرداد، عشایر و چادرنشینان به دشت ارژن کوچ می‌کنند و زندگی چادرنشینان در دشت ارژن خودش حال و هوای متفاوت و جذابی را به این منطقه می‌بخشد.

همچنین در خصوص بهترین زمان بازدید از دشت ارژن شیراز این نکته را در نظر داشته باشید گل‌های نرگس در فصل زمستان هستند و گل‌های شقایق وحشی از فصل بهار تا اواخر پاییز در این منطقه هستند اما شقایق‌های وحشی عطری بی‌نظیر دارند و از دلایل دیگری که فصل بهار و تابستان بهترین زمان برای بازدید از دشت ارژن شیراز به شمار می‌رود، عطر گل‌های شقایق وحشی هستند.

### دیدنی‌های دشت ارژن



### محل قرارگیری دشت ارژن

دشت ارژن شیراز منطقه‌ای بسیار زیبا، سرسبز و بکری است که بین صدها جاذبه تاریخی و جاهای دیدنی که در این شهر هست، جاذبه‌ای خاص و متفاوت به شمار می‌رود.

دشت ارژن در حوالی شیراز و همسایگی کازرون قرار دارد. برای اینکه از شیراز راهی این دشت شوید، باید از مسیر پلیس‌راه شیراز-کازرون خود را به دشت ارژن برسانید. پس از حسین‌آباد و خیرآباد، از منطقه خان‌زینان عبور کنید. یادتان باشد که نباید به طرف «چهل چشمه» بروید و حتما مسیر جنوب غرب را ادامه دهید. فاصله دشت ارژن تا شیراز حدود ۶۰ کیلومتر است.

آبشار ارژن بخشی از رودخانه دالکی است و رودخانه دالکی از طولانی ترین رودخانه های ایران و شیراز به شمار میرود چون بالای ۱۷۰ کیلومتر طول دارد. این رودخانه از دامنه های جنوبی دشت ارژن سرچشمه میگردد، از کلی منطقه و روستا عبور می کند و در نهایت، وارد رودخانه هله می شود البته رودخانه دالکی باعث به وجود آمدن رودخانه هله شده. علاوه بر آبشار ارژن، آبشارهای دیگری هم در منطقه دشت ارژن شیراز هست مانند آبشارهای دریاچهک، رامغان و دم اسب که به ترتیب بین روستای بگدانه و مسخون، نزدیک به روستای امامزاده پایین و فاریاب و نزدیک به روستای کوه زنگ قرار دارند.

### دریاچه ارژن

دریاچه ارژن از معروف ترین دریاچه های شیراز و جنوب کشور است که بیش از ۲ هزار هکتار مساحت دارد.

دریاچه ارژن همچنین از معدود دریاچه های آب شیرین کشور هم محسوب می شود برای همین از ارزش و اهمیت بالایی برخوردار است و از سوی دیگر، این دریاچه به لطف رودخانه دالکی و آب باران به وجود آمده. در دریاچه ارژن تالابی وجود دارد که با نام تالاب ارژن شناخته می شود اما تالاب بخاطر اینکه زیستگاه جانوران و پرندگان مهاجر می باشد، اهمیت زیستی بالایی دارد و بخاطر ارزش بالایش، در طی سال های گذشته به عنوان منطقه حفاظت شده ارژن به ثبت رسید. اگر تصمیم داشتید از دریاچه ارژن بازدید کنید.

دشت شیراز فراتر از یک روستا و طبیعی بکر است. در دشت ارژن کلی جای دیدنی از آبشار گرفته تا دریاچه، کتیبه های تاریخی و کلی هم منطقه بکر و سرسبز در اطرافش هست و بسیاری از آن ها هم از معروف ترین جاهای دیدنی شیراز به شمار میروند.

### آبشار ارژن



شاید بتوان گفت معروف ترین جاذبه دیدنی در دشت ارژن شیراز آبشار ارژن است و از نظر گردشگران، زیباترین آبشار شیراز و کل این منطقه همین آبشار ارژن می باشد. آبشار ارژن بین محلی ها با نام آبشار چرونیز معروف است.



## ۱۵ کاری که مسافران دوراندیش پیش از سفر انجام می دهند



بانک‌ها معمولاً تدابیر محتاطانه زیادی را به اجرا می‌گذارند تا از کلاهبرداری از کارت‌های اعتباری جلوگیری شود و به همین دلیل ممکن است تراکنش‌های مالی را که با الگوی عادی شما مطابقت ندارند، مسدود کنند.

بنابراین اگر خیلی سفر نمی‌کنید، بهتر است به بانک‌تان اطلاع دهید که کجا خواهید بود؛ به این ترتیب احتمال اینکه کارت اعتباری‌تان در رستوران‌ها یا مراکز خرید کشور مقصد مسدود نشود کاهش می‌یابد.

### ۴. از آلودگی‌ها دوری کنید

در مسیر طبیعی سفر، به ناچار سطوح متعدد، صفحه‌های نمایش لمسی، نرده‌های پله‌برقی، کمربندهای ایمنی و ظروف زیادی را لمس خواهید کرد که پیش از شما افراد بی‌شماری آنها را لمس کرده‌اند. تا جایی که ممکن است میکروب‌ها را از روی دست‌هایتان پاک کنید و یک ظرف کوچک محلول ضد عفونی همراه داشته باشید تا اگر به آب و صابون دسترسی ندارید، بتوانید دست‌هایتان را تمیز کنید.

به همراه داشتن دستمال مرطوب ضدباکتری نیز توصیه می‌شود تا دست‌کم در داخل هواپیما بتوانید میز غذا (که بعضی تحقیقات نشان داده حتی از توالت هواپیما آلوده‌تر است) را پاک کنید.

### ۵. جلوگیری از جت‌لگ

اگر ریتم خواب شما به راحتی مختل می‌شود، بهتر است پیش از آغاز سفرهای طولانی، بدن خود را برای موقعیت جت‌لگ آماده کنید. همچنین بهتر است به محض اینکه در هواپیما نشستید، ساعت خود را روی ساعت مقصد تنظیم کنید و سعی کنید برنامه خوردن و خوابیدن شما متناسب با زمان شب و روز در مقصد سفر تنظیم شود. به این ترتیب پیش از رسیدن به مقصد، بدن شما می‌تواند کمی بیشتر خود را با شرایط تطبیق دهد.

### ۶. جوراب‌های ویژه سفر (فشار دهنده) بپوشید

اگرچه این جوراب‌ها ظاهر چندان زیبایی ندارند اما فشاری که به پا وارد

آنچه در ادامه می‌آید، توصیه‌های کارشناسان باتجربه در آژانس‌های مسافرتی بین‌المللی است که انجام یک سفر در آرامش و با کمترین خطر را برایتان ممکن می‌کند.

### ۱. پروتکل پاسپورت

اگر سفر بین‌المللی دارید، نمی‌توانید بدون پاسپورت به جایی بروید. بنابراین قبل از رفتن به فرودگاه، مطمئن شوید که آن را در کیف خود گذاشته‌اید. توصیه آژانس‌های گردشگری این است که از گذرنامه خود یک کپی تهیه کنید، اصل پاسپورتان را در هتل در جای امنی بگذارید و کپی آن را همه جا با خود به همراه داشته باشید.

### ۲. پیش‌بینی‌های لازم را برای محافظت از خود در برابر حوادث ناگوار انجام دهید

ممکن است در جریان سفر اتفاقات ناخواسته زیادی روی دهد؛ از جمله تاخیر یا کنسلی برخی سفرها، گم شدن چمدان‌ها، وقوع حادثه‌ای در میانه راه، تخلیه اضطراری و موارد دیگر.

ولی وقوع این حوادث به این معنی نیست که شما باید در خانه بمانید و از رویاهای خود برای دیدن دنیا دست بکشید. توصیه کارشناسان این است که در زمان انجام سفرهای بین‌المللی، هزینه‌های پروازتان همچنین بهای رزرو هتل حتی کرایه خودرو را با کارت اعتباری پرداخت کنید؛ آنهم کارت‌های اعتباری که بازپرداخت پولتان را در صورت وقوع حادثه، تضمین می‌کنند و به این ترتیب مانع وارد شدن هزاران دلار ضرر شما می‌شوند.

اگر کارت اعتباری ندارید که زیان شما را در صورت وقوع حادثه جبران می‌کند، بهتر است به فکر خرید یک بیمه‌نامه خوب برای سفر باشید.

### ۳. به بانک‌هایتان اطلاع دهید

حتی اگر مایل نیستید کسی از نزدیکانتان در جریان سفرتان باشد، دست‌کم بهتر است برای بانک‌هایتان یک استثناء قائل شوید.

همین چمدان بگذارید و در داخل کابین هواپیما با خود داشته باشید.

### ۱۱. غذای مسافران را با خود بیاورید

برای سفرهای طولانی بهتر است تنقلات، آجیل و میوه به همراه داشته باشید؛ بویژه آنکه غذاهای فرودگاهها معمولا بسیار گران هستند. حتی می‌توانید ظرف کوچکی از سالاد به همراه داشته باشید و به این ترتیب در جریان سفرهای طولانی با موادی سالم‌تر و ارزان‌تر خود را تغذیه کنید. آوردن غذا به داخل هواپیما نیز باعث می‌شود که شما متناسب با زمان‌بندی مدنظر خودتان غذا بخورید و وضعیت جت‌لگ را راحت مدیریت کنید.

### ۱۲. صندلی‌ها را هوشمندانه انتخاب کنید

بهتر است به نقشه انتخاب صندلی‌ها با دقت نگاه بیندازید تا دقیقا کنار دستشویی ننشینید؛ یا محل نشستن شما در نزدیکی جعبه تجهیزات نباشد که فضا را برای پایتان بسیار محدود می‌کند. همچنین ممکن است ناخواسته صندلی را رزرو کرده باشید که ثابت باشد و نتوانید موقعیت آن را برای استراحت تغییر بدهید. برخی وبسایت‌ها مانند Seat Guru نقشه صندلی همه هواپیماها را به شما نشان می‌دهند تا بتوانید راحت‌تر صندلی ایده آل خود را انتخاب کنید.

### ۱۳. از «محل استراحت» در فرودگاهها استفاده کنید

اگر در میان مسافران توقف‌های طولانی دارید، بهتر است از «محل‌های استراحت» فرودگاه (airport lounge) استفاده کنید که می‌تواند پناهگاه امنی برای شما در برابر شلوغی‌های آنجا باشد. این سالن‌ها نه تنها مکان خوبی برای دوری از شلوغی «گیت‌ها» و فروشگاه‌ها هستند، بلکه خدمات متنوعی از غذاخوری گرفته تا امکان دوش گرفتن و خوابیدن یا کار کردن در آرامش را به شما می‌دهند.

### ۱۴. هشدارهای سفر را بررسی کنید

قبل از هر تعطیلات، مهم است بدانید واقعا چه اتفاقاتی در مقصد شما در حال روی دادن است. حتما توصیه وزارت خارجه کشورتان را درباره سفر به کشورهای دیگر بخوانید و از هشدارهایی که مقامات دولتی داده‌اند مطلع باشید.

### ۱۵. نوشیدن مایعات را هرگز فراموش نکنید

این که در جریان سفرهای هوایی لب‌های شما ترک می‌خورد، بینی و گلویتان خشک می‌شود و دست‌هایتان پوسته پوسته می‌شوند دلیلی دارد؛ تقریبا نیمی از هوایی که در کابین مسافران در گردش است از بیرون کشیده می‌شود و در ارتفاع ۳۵ هزار فوتی نیز رطوبت هوا بسیار کم است. بنابراین قبل از پرواز مطمئن شوید که آب مورد نیاز بدنتان را بخوبی تامین کرده‌اید. در هواپیما نیز آب به همراه داشته باشید.

از آنجا که خرید آب در فرودگاه گران است، یک بطری خالی آب به همراه داشته باشید و بعد از گذشتن از مراحل امنیتی، آن را پر کنید. پرهیز از کافئین و الکل در پرواز نیز به حفظ آب بدن شما کمک می‌کند.

می‌کنند، یک اقدام ساده برای کمک به سلامت پاها در جریان سفرهای طولانی است که برای مدت‌هایی حرکت می‌مانند.

پزشکان هشدار می‌دهند که گاه بی‌حرکت ماندن برای مدتی طولانی، باعث تشکیل لخته‌های خون در ران یا ساق پاها می‌شود. این لخته‌ها دردی ندارد اما جدا شدن آنها از آن نقطه و حرکت آنها در بدن می‌تواند مشکلاتی را در دیگر نقاط بوجود بیاورد.

علاوه بر جوراب‌های فشاری، بهتر است دست کم هر دو ساعت یکبار از جای خود بلند شوید و کمی در راهروهای هواپیما بالا و پایین بروید.

### ۷. دستگاه‌های الکترونیکی را شارژ کنید

به نظر می‌رسد که امروزه مردم دیگر نمی‌توانند بدون دستگاه‌های کوچک الکترونیکی‌شان پرواز کنند. مطمئن باشید که تلفن، لپ‌تاپ و سایر وسایل الکترونیکی‌تان را شارژ کرده‌اید. با این کار خیالتان راحت می‌شود که دست کم در طول سفر، امکان سرگرم کردن خودتان یا کار کردن را دارید. همچنین عاقلانه است که یک شارژر قابل حمل نیز در طول سفر به همراه داشته باشید.

### ۸. پیش از سفر بصورت آنلاین «چک-این» کنید

با این کار، زمان انتظار بسیار کاهش می‌یابد و پرسش و پاسخ شما با کارکنان فرودگاه نیز به حداقل می‌رسد. در برخی کشورها برنامه‌هایی مانند «TSA PreCheck» نیز وجود دارند که از مسیر آن‌ها می‌توان زمان بازرسی‌ها را کمتر کرد.

به این ترتیب دیگر نیاز نیست در جریان کنترل‌های فرودگاهی، کفشهایتان را در بیاورید یا کیف محتوی لپ‌تاپ و دیگر وسایلتان را خالی کنید.

### ۹. اطلاعات را در زمان واقعی بررسی کنید

سعی کنید آخرین اطلاعات پروازتان را پیگیری کنید تا در آخرین لحظه متوجه تغییر «گیت» پروازتان نشوید.

همچنین اگر پروازتان تاخیر داشته باشد یا کنترل‌های امنیتی آن طولانی باشد، با پیگیری آخرین به‌روزرسانی‌ها آن‌هم در زمان واقعی، می‌توانید پیش‌بینی کنید که هنگام رسیدن به فرودگاه با چه صحنه‌ای روبرو خواهید شد و از قبل برنامه‌ریزی بکنید.

بهتر است برنامه شرکت هواپیمایی خود را نیز دانلود کنید.

### ۱۰. وسایل ضروری را نزدیک خود داشته باشید

سعی کنید هنر سفر کردن تنها با یک چمدان را بیاموزید. اما اگر همچنان با چند چمدان سفر می‌کنید، دست کم وسایل ضروری مثلا داروها را در چمدانی نزد خود نگه دارید. به این ترتیب اگر دیگر چمدان‌ها گم شدند یا با تاخیر رسیدند، برای مصرف داروهایتان با مشکل مواجه نمی‌شوید. همچنین بهتر است یک دست لباس تمیز نیز در چمدان داخل کابین داشته باشید؛ به این ترتیب اگر چمدان‌هایتان دیر رسیدند، دست کم برای یک روز لباس تمیز خواهید داشت.

گذرنامه، پول، جواهرات و دیگر وسایل ارزشمند یا ضروری خود را نیز در

## وزیر تعاون و معاونش صحنه‌گذاری کردند: رشد تولید و کیفیت و جذب نخبگان و فارغ‌التحصیلان در سایپا

بسیار خرسندم که توفیق حضور در محضر شما را داشتم. سیدصورت مرتضوی با اشاره به شعار سال (مهار تورم و رشد تولید)، اظهار داشت: «اگر بنا باشد در کشوری تورم لجام گسیخته مهار شود، گریزی جز توجه به تولید وجود ندارد. افزایش تولید سبب کاهش قیمت می‌شود. اما در تولید باید هم به کیفیت و هم به کمیت توجه کنیم.» وی با بیان این که یکی از گدایه‌ها، عدم وجود کیفیت و افزایش قیمت‌هاست، تاکید کرد: «باید توجه داشته باشیم که تولید با کیفیت هزینه‌های زندگی مردم را کاهش می‌دهد.» وزیر تعاون با بیان این که حوزه تولید در یکی دو سال گذشته وارد مرحله جدیدی شده است، افزود: «روتق تولید، قدرت رقابت‌پذیری صنعت را افزایش می‌دهد و در این صورت می‌توانیم صادرات کشور را رونق ببخشیم و بخشی از بازارهای کشور همسایه را با کمترین زحمت به دست آوریم.»

### ضرورت همراهی بیشتر سیاست‌گزاران با گروه سایپا

معاون رفاه و امور اقتصادی وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی نیز در حاشیه این مراسم، با تاکید بر این که بوروکراسی‌های اداری نباید مانع تولید خودرو شود، گفت: «با هماهنگی و تفاهم بین وزارتخانه‌ها، مجموعه‌های بالادستی و تولیدکنندگان می‌توان با شرایط بهتری تولید و عرضه خودرو در بازار را دنبال کرد.» علیرضا عسگریان درباره روند تولیدی که گروه خودروسازی سایپا در پیش گرفته است، تصریح کرد: «بر اساس گزارش‌های رسمی که گروه خودروسازی سایپا منتشر کرده، تولید خودرو در این شرکت رو به افزایش است و مدیران این مجموعه در افزایش تیراژ تولید، ارتقا کیفیت، جذب نخبگان و فارغ‌التحصیلان جدید دارند.» او ادامه داد: «برنامه ۱۴۰۲ گروه خودروسازی سایپا نشان می‌دهد که تولید خودرو (۷۰۰ هزار دستگاه تولید داخل و ۱۰۰ هزار دستگاه مونتاژ) افزایشی است و تا پایان سال جاری از ۷ محصول جدید رونمایی می‌شود. ما نیز امیدواریم این خودروساز با برنامه‌های تدوین شده، دستاوردهای خوبی داشته باشد.» معاون رفاه و امور اقتصادی وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی همچنین گفت: «زمانی که قرار است تیراژ تولید خودرو افزایش پیدا کند، محصولات جدید روانه بازار شود و همچنین عرضه ترکیبی خودروها صورت گیرد، موانع و چالش‌هایی نیز ایجاد می‌شود که می‌تواند بر فرایند تولید اثرگذار باشد. از همین رو، وزارتخانه‌های مرتبط و مجموعه‌های بالادستی باید به گونه‌ای سیاست‌گذاری کنند که به واسطه بوروکراسی، وقفه‌ای در تولید پیش نیاید.» او تصریح کرد: «با هماهنگی معقول و تفاهم بین وزارتخانه‌ها، مجموعه‌های بالادستی و تولیدکنندگان می‌توان با شرایط بهتری خودرو در بازار تزیق کرد. از آنجا که گروه خودروسازی سایپا نگاه تحولی دارد و برای توسعه محصولات خود آرزوهای مجللی دارد، ضرورت دارد که سیاست‌گزاران همراهی بیشتری با این بنگاه صنعتی داشته باشند.»

### جذب نیروهای دانش‌آموخته دانشگاهی متخصص در سایپا

عسگریان در ارتباط با اقدام گروه خودروسازی سایپا در جذب نیروهای

با توجه به داده‌ها، خودروسازان ژاپنی با بحران فروش در چین روبرو هستند. این مشکل به دلیل تغییر سریع به خودروهای الکتریکی در بزرگ‌ترین بازار خودروی جهان رخ داده است و باعث افت خرید خودروهای بنزینی شده است.

بر اساس داده‌های صنعت، فروش کل برندهای خودروی ژاپنی در چین در سه ماهه اول سال جاری، با ۳۲ درصد کاهش، بیش از دو برابر سرعت انقباض کلی بازار خودرو در چین بوده است.

با وجود تحت تأثیر قرار گرفتن خودروسازانی مانند فولکس‌واگن از تغییرات شدید در چین، حضور محدود خودروسازان ژاپنی در بازار خودروهای برقی و پلاگین هیبریدی، آنها را از سایر رقبایشان متمایز کرده است. به گفته تحلیلگران، تولید و حاشیه سود در چین تحت فشار قرار خواهد گرفت زیرا خودروسازان به کاهش تولید و قیمت خودروهای بنزینی روی آورده‌اند تا موجودی انبارها را کنترل کنند. این نشانه نگران‌کننده‌ای از رقابتی است که خودروسازان ژاپنی ممکن است به طور فزاینده‌ای در خارج از بازار داخلی خود با آن مواجه شوند.

هفته گذشته، شرکت میتسوبیshi موتورز اعلام کرد که تولید خودروی شاسی‌بلند Outlander را به مدت سه ماه در چین به حالت تعلیق درآورده است. این شرکت، مانند برخی از خودروسازان ژاپنی، آمار فروش خودروهای خود را در چین اعلام نمی‌کند.

بر اساس داده‌های تحلیل شده توسط رویترز، فروش خودروهای ژاپنی در سه ماهه اول سال جاری در چین نسبت به سال قبل، با ۵۸ درصد کاهش، روبرو شده است. همچنین، هر چه خودروهای برقی مقرون به صرفه‌تر می‌شوند، برای خریداران برندهای خارجی جذاب‌تر می‌شوند.

### وزیر تعاون و معاونش صحنه‌گذاری کردند:

### رشد تولید و کیفیت و جذب نخبگان و

### فارغ‌التحصیلان در سایپا

«مجموعه سایپا مکان پژوهشی، دانش‌افزایی و ازسوی دیگر کارگاه و کارخانه است.

چون ایده‌ها در این شرکت تبدیل به پدیده و مهارت و آموزش در این جا تبدیل به تولید شده است.

### به نقل از «اخبار خودرو»

وزیر تعاون، کار و رفاه اجتماعی در جریان بازدید از شرکت مگاموتور سایپا با بیان این که گروه خودروسازی سایپا هم مجموعه‌ای دانشگاهی و پژوهشی و هم کارگاهی و تولیدی است، گفت: «مجموعه سایپا مکان پژوهشی، دانش‌افزایی و ازسوی دیگر کارگاه و کارخانه است. چون ایده‌ها در این شرکت تبدیل به پدیده و مهارت و آموزش در این جا تبدیل به تولید شده است. از این منظر

## تقدیر و تجلیل از مدیر عامل سایپا به عنوان مدیر نمونه استان

### تهران در حوزه تولید

بنابراین گزارش در این بازدید، مدیر عامل گروه خودروسازی سایپا، مدیران و جمعی از کارکنان این شرکت نیز حضور داشتند. در پایان این مراسم با حضور وزیر تعاون، کار و رفاه اجتماعی و معاونان این وزارتخانه، محمدعلی تیموری؛ مدیر عامل گروه خودروسازی سایپا به عنوان مدیر نمونه استان تهران در حوزه تولید، مورد تقدیر و تجلیل قرار گرفت.

### قیمت خودرو در عراق چقدر است؟

در این روزها که بحث واردات خودرو مطرح شده شاید جالب باشد بدانید قیمت خودرو در عراق چقدر است. در صورتی که قیمت دینار عراق را ۳۷ تومان حساب کنیم قیمت یک خودرو آئودی A۵ در کشور عراق به پول ایران فقط ۲.۵ میلیارد تومان خواهد بود. قیمت کیا فورته که در ایران با نام سراتو شناخته می شود حداکثر ۱.۴ میلیارد تومان می شود. خودروی چینی هاوال H۶ که جزو شاسی بلندهای لوکس محسوب می شود در کشور عراق معادل ۱.۴ میلیارد تومان به فروش می رسد.

دانش آموخته دانشگاهی متخصص برای تامین نیروی انسانی مورد نیاز خود گفت: «جذب کارگر متخصص و متصل کردن حوزه دانشی به بخش صنعتی اکنون در حال تحقق است.»

وی افزود: «جذب افراد در سایپا با کارآزمودگی لازم و دارای تحصیلات دانشگاهی از دانشگاه های معتبر و ورود آنها به حوزه صنعت، آن هم بلافاصله پس از فارغ التحصیلی، اقدامی بسیار مناسب به شمار می رود.» معاون وزیر کار تاکید کرد: «ما برای به کارگیری نیروی متخصص نیازمند دستگاه مولد هستیم که سازمان آموزش فنی و حرفه ای در این راستای جایگاه خوبی در اختیار دارد. از این رو، ارتباط با دانشگاه و صنعت در کنار تدوین حوزه های مهارتی توسط این سازمان باید در دستور کار باشد.» او با بیان این که علاوه بر جذب نیروی کار دانش آموخته دارای مهارت پیش از اشتغال، مهارت بین شغلی نیز در حین اشتغال کسب می شود، ادامه داد: «براساس داده های حوزه دانشی، مهارت هر فرد ماهر پس از ۵ سال به نصف کاهش پیدا می کند و این موضوع، اهمیت تداوم مساله مهارت آموزی را نشان می دهد.» عسگریان با تاکید بر این که گروه خودروسازی سایپا در حال پیوند زدن فارغ التحصیلان فنی و حرفه ای و دانشگاهیان به صنعت خودرو است، گفت: «این مجموعه در صدد آن است تا افرادی را استخدام کند که از دانشگاه های کشور و مراکز فنی و حرفه ای فارغ التحصیل شده اند. بدین ترتیب، با تزریق نیروی جوان، علمی و کارآزموده می توان انتظار داشت که گروه خودروسازی سایپا سیر تحولی خود را با سرعت بیشتری دنبال کند.» وی درباره فعالیت خودروسازان بخش خصوصی در تحقق رشد تولید، گفت: «رقابت بین بخش دولتی و خصوصی باید به گونه ای سازماندهی شود که به توسعه فعالیت بخش خصوصی کمک کند.» معاون وزیر رفاه در پایان گفت: «با توجه به امکانات بیشتر بخش دولتی نسبت به بخش خصوصی، هماهنگی لازم بین نهادها و دستگاه ها با فعالان حوزه صنعت، می تواند باعث رشد بخش خصوصی شود. چرا که بخش خصوصی نیز با وجود امکانات کم، اقدامات قابل قبولی در حوزه تولید خودرو و قطعه سازی انجام داده است.»



## پیش‌بینی قیمت نفت به ۱۰۰ دلار

قیمت‌ها را به دنبال خواهد داشت و این یک فشار اضافه بر اقتصاد هر واردکننده نفت است.»

مولچانوف بر این باور است که این ایالات متحده نیست که بیشترین درد را از نفت ۱۰۰ دلاری احساس می‌کند، بلکه کشورهای هستند که هیچ منبع نفتی داخلی ندارند که می‌توان آنها به ژاپن، هند، آلمان، فرانسه ... به عنوان نمونه‌های بزرگ اشاره کرد. او همچنین می‌گوید: برخی از بازارهای نوظهور چون آرژانتین، ترکیه، آفریقای جنوبی و پاکستان هم به عنوان اقتصادهایی که نفت را با ارزش خارجی وارد می‌کنند و درگیر نوسانات ارزی هستند، به طور بالقوه از رشد قیمت نفت ضربه خواهند خورد. به طور مثال سریلانکا که در داخل کشور نفت تولید نمی‌کند و ۱۰۰ درصد به واردات وابسته است در معرض آسیب شدیدتری قرار دارد.

آمریتا سن، بنیانگذار انرژی اسپکترا، هم بر این باور است که کشورهایی که کمترین ذخایر ارزش خارجی را دارند و واردکننده هستند، بیشترین آسیب را خواهند دید زیرا قیمت نفت بر اساس دلار آمریکا معامله می‌شود.

این اظهارات نشان می‌دهد که بازارهای نوظهور متکی به واردات، به ویژه در جنوب و جنوب شرق آسیا بیشترین آسیب را از نفت ۱۰۰ دلاری خواهند دید. به طور نمونه هند. این کشور سومین مصرف‌کننده بزرگ نفت جهان است و طی یک سال اخیر رشد ۸.۵ درصدی واردات نفت را تجربه کرده است. اگرچه هند نفت روسیه را با تخفیف می‌خرد، اگر نفت بیشتر از این افزایش یابد، حتی نفت با تخفیف روسیه هم به رشد اقتصادی هند لطمه خواهد زد.

ژاپن دیگر کشوری است که از این تصمیم آسیب خواهد دید. نفت مهم‌ترین

پیش‌بینی می‌شود که قیمت نفت به ۱۰۰ دلار برسد. اما همه اقتصادهای جهان به یک میزان از تصمیم اوپک پلاس برای کاهش تولید و رشد قیمت زیان نخواهند دید؛ برخی بازرگانان بزرگ‌تری هستند.

کاهش ناگهانی تولید توسط اوپک و متحدانش باعث افزایش قیمت نفت شد و حالا احتمال اینکه نفت به ۱۰۰ دلار برسد با قدرت هر چه بیشتری به پیش‌بینی‌ها بازگشته است. از همان لحظه‌ای که این خبر اعلام شد غالب تحلیلگران اعلام کردند در شرایطی که جهان با تورم دست و پنجه نرم می‌کند و نگران رکود ناشی از اقدامات بانک‌های مرکزی برای کنترل تورم است، افزایش قیمت نفت بیش از هر زمان دیگری به زیان اقتصاد جهانی خواهد بود. چرا که به معنای بازگشت تورم به روند افزایشی و نیاز به افزایش نرخ بهره توسط بانک‌های مرکزی است که احتمال افتادن اقتصاد جهانی به رکود را بیشتر خواهد کرد.

با این حال همه کشورها و اقتصادهای جهان به یک میزان از تصمیم اوپک پلاس برای کاهش تولید و رشد قیمت نفت زیان نخواهند دید؛ برخی بازرگانان بزرگ‌تری هستند.

### بازندگان قطعی نفت ۱۰۰ دلاری

به گزارش سی‌ان‌بی‌سی، کشورهایی که بیشتر به واردات نفت متکی هستند، اقتصادهای نوظهور و کشورهای درگیر نوسانات ارزی بیش از دیگر کشورها آسیب خواهند دید.

پاول مولچانوف، مدیر عامل بانک سرمایه‌گذاری ریموند جیمز، در این خصوص گفته است: «تصمیم اوپک پلاس برای کاهش تولید نفت رشد



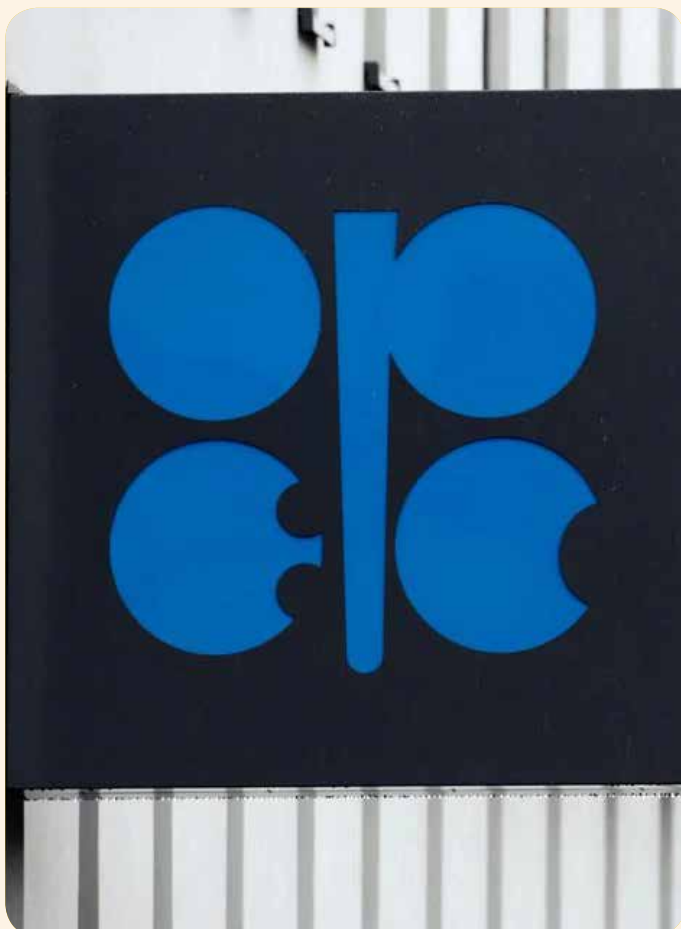
شده‌اند. این مشکل به خصوص در مرزهای شرقی و جنوبی کشور بسیار شدیدتر است.

تصور کنید سفری مهم و ضروری در پیش دارید، برای پر کردن باک بنزین خود به پمپ بنزین مراجعه می‌کنید. اما با صاف چند کیلومتری خود روه‌ها مواجه شده و به شما گفته می‌شود که هیچ یک از پمپ بنزین‌ها بنزین ندارند!

این درست شرایطی است که کامیون‌ها در سال‌های اخیر با آن مواجه هستند. آنها برای سوختگیری به خصوص زمانی که به استان‌های جنوبی کشور سفر می‌کنند گاهی مجبورند تا ۴۸ ساعت در گرمای شدید هوا منتظر بمانند چرا که در این مناطق سوخت به شدت کم است. علاوه بر آن شرکت ملی پالایش و پخش اجازه سوختگیری بیش از ۳۰۰ لیتر در روز را به آنها نمی‌دهد. در واقع کامیون‌هایی که حداکثر هر ۵۰۰ کیلومتری یک بار باید باک سوخت خود را پر کنند، در صورت نیاز به دو بار سوختگیری در ۲۴ ساعت، باید ساعت‌ها منتظر بمانند که سامانه اجازه سوختگیری به آنها بدهد.

البته راه دیگری هم پیش پای آنها در شرایط اضطراری وجود دارد، آنها می‌توانند از کارت سوخت‌های قاچاقی که بعضاً در جایگاه‌های سوخت پیدا می‌شوند استفاده کنند. اما مشکل این است که این سوخت بسیار گران است و به گفته رانندگان کامیون در شهرهای مرزی و جنوبی بعضاً تا لیتری ۱۲ هزار تومان هم عرضه می‌شود.

اما پشت پرده این ماجرا چیست؟ چرا کشوری که روزانه ۱۲۰ کیلومتر لیترو گازوئیل تولید می‌کند با چنین مشکلی مواجه است؟ کمبود گازوئیل چطور به طور مستقیم بر قیمت کالاهایی که روی سفره ماقرار می‌گیرند اثر گذار است؟



منبع انرژی در ژاپن است و حدود ۴۰ درصد از کل انرژی آن را تشکیل می‌دهد. ژاپن ۸۰ تا ۹۰ درصد از نفت مصرفی خود را از خاورمیانه خریداری می‌کند. به همین ترتیب برای کره جنوبی هم نفت بخش اصلی انرژی را تشکیل می‌دهد. کره جنوبی بیش از ۷۵ درصد به نفت وارداتی وابسته است.

### کشورهایی که کمتر آسیب می‌بینند

هینیک گلاستانین، مدیر گروه اوراسیا بر این باور است که بعد از کشورهای شرق آسیا، اقتصاد اروپا و چین هم در معرض خطر هستند. با این حال، او اضافه می‌کند که چین به دلیل تولید داخلی نفت، کمی کمتر از رشد قیمت‌ها آسیب خواهد دید. این کشور روزانه ۴ میلیون بشکه نفت تولید می‌کند، اما پیش‌بینی می‌شود میزان واردات نفت چین امسال بین ۵۰۰ تا یک میلیون بشکه در روز افزایش یابد و به حدود ۱۲ میلیون بشکه در روز برسد. وال استریت ژورنال هم در گزارشی مدعی شده که رشد قیمت نفت در اثر کاهش تولید اوپک پلاس نمی‌تواند تقاضا برای نفت چین را کاهش دهد. چرا که سلامت دو بخش اصلی محرک مصرف نفت یعنی حمل و نقل و صنایع سنگین مرتبط با مسکن در چین کاملاً در حال بهبود هستند. گلاستانین همچنین می‌گوید چون اروپا عمدتاً به انرژی هسته‌ای، زغال سنگ و گاز طبیعی بیشتر از نفت متکی است، رشد قیمت نفت به اندازه کشورهای آسیای شرقی نمی‌تواند اقتصاد این کشورها را تحت تاثیر قرار دهد.

### زیان آمریکا از تصمیم اوپک پلاس

زمانی بود که آمریکا به طور خالص روزانه بیش از ۱۳ میلیون بشکه در روز نفت وارد می‌کرد اما حالا تولید نفت این کشور به اندازه‌ای زیاد شده که صادرکننده خالص نفت به حساب می‌آید.

بر اساس داده‌های اداره اطلاعات انرژی آمریکا، خالص واردات این کشور در سال ۲۰۰۶ بیش از ۱۳ میلیون بشکه در روز بوده و حالا به طور خالص روزانه یک تا ۲ میلیون بشکه نفت و فرآورده‌ها صادر می‌کند. از این رو اقتصاد این کشور حساسیت خود را نسبت به رشد قیمت نفت از دست داده و افزایش قیمت‌ها نمی‌تواند مانند سال‌ها قبل اقتصاد آمریکا را تحت تاثیر قرار دهد.

با این حال رشد قیمت نفت در حال حاضر از دو جهت برای آمریکا مهم است. اول اینکه کار را برای فدرال رزرو که در یک سال اخیر با افزایش نرخ بهره سعی در کنترل تورم داشته پیچیده خواهد کرد و دوم اینکه حتی اگر تورم افزایش چندانی نیابد، قیمت سوخت در پمپ‌های بنزین رشد خواهد کرد و تاثیر خود را بر سبدهزینه خانوارهای آمریکایی که بسیار به قیمت بنزین حساس هستند، خواهد گذاشت.

در این میان کمتر از دو سال به انتخابات ریاست جمهوری آمریکا ۲۰۲۴ باقی مانده است و باید در این مدت کارنامه خوبی از خود حداقل در زمینه قیمت سوخت باقی نگذاشته است. در سال ۲۰۲۲ در مقطعی آمریکا بیشترین قیمت تاریخی بنزین را به خود دیده است. بنابراین بازگشت قیمت بنزین به مسیر صعودی می‌تواند کار را در انتخابات پیش رو برای دموکرات‌ها پیچیده‌تر کند، موضوعی که چندان باب میل بایدن نخواهد بود.

### هزینه پنهان حمل و نقل و صنعت پخش

طی سال‌های اخیر کامیونداران با مشکلات زیادی برای سوختگیری مواجه

بامهیا، آسایش مهیاست...

کولرهای سلولزی  
خانگی و صنعتی

۲۵۰۰۰ تا ۳۵۰۰



# MAHYA GROUP

Heating, Cooling, Electromotor

دفتر مرکزی: تهران، خیابان فاطمی، خیابان چهارم (میرزایی بی غش)، کوچه سعید، پلاک ۹  
تلفن: ۸۸۸۹۸۹۸۸ - ۰۲۱ فاکس: ۸۸۹۹۵۸۷۴ - ۰۲۱ موبایل: ۸۳۴۶۶۴۹ - ۰۹۲۱

**Head Office:** No.9 ,Saeed Alley, 4th St., Fatemi Ave, Tehran-IRAN  
Tel: +9821 88898988 Fax: +9821 88995874  +98921 8346649

[info@mahyagroup.com](mailto:info@mahyagroup.com)

[www.mahyagroup.com](http://www.mahyagroup.com)

جهت دانلود  
کاتالوگ محصولات  
سرمایشی و گرمایشی  
لطفا اسکن فرمایید.



Scan To Download Catalog



 **مهیار**



# بامهیا، آسایش مهیاست...



جهت دانلود  
کاتالوگ محصولات  
سرمایشی و گرمایشی  
لطفا اسکن فرمایید.

WWW.  
mahyagroup.  
com